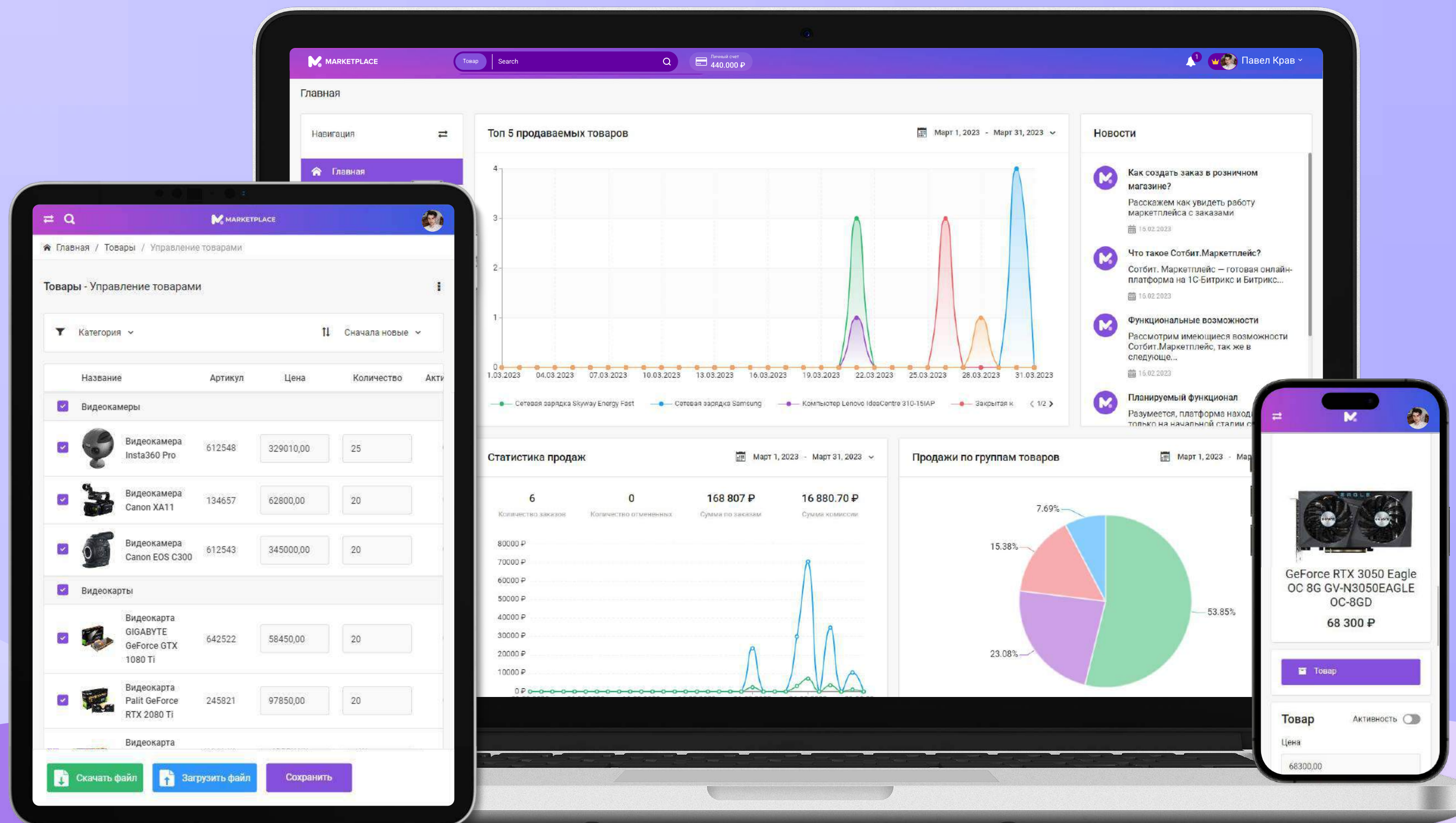


Сотбит: Маркетплейс — готовая отечественная платформа для создания собственного маркетплейса



О компании

Сотбит — отечественный разработчик веб-приложений для автоматизации бизнеса. На рынке 10+ лет. Работаем с продуктами 1С-Битрикс, Битрикс24 и 1С.

Разрабатываем сложные eCommerce проекты: личные b2b кабинеты, маркетплейсы, интернет-магазины, мобильные приложения. Обслуживаем 1С и внедряем CRM системы.



10+ лет опыта



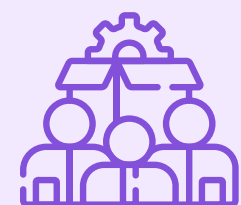
Аккредитованная
ИТ-компания



Золотой партнер
1С-Битрикс и
Битрикс24



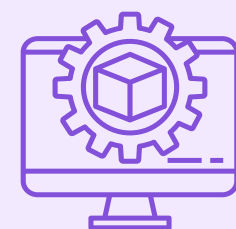
Официальный
партнер компании
1С



Лидер разработки
готовых решений
для 1С-Битрикс



500+ успешно
реализованных
проектов



75+ разработанных
готовых модулей и
решений



50+ сотрудников в
штате

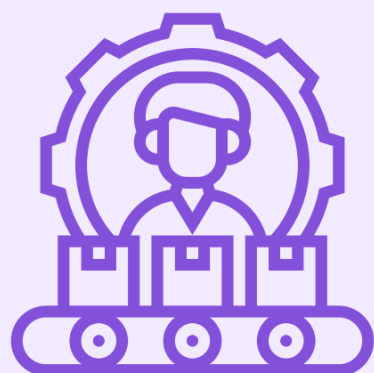


0 фрилансеров



12 000+ клиентов
модулей по всему
миру

Для кого?



Производители

Повысьте свою долю на рынке.



Дистрибьюторы

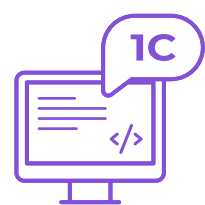
Эффективно используйте партнёрскую сеть.



Крупные компании

Запустите внутренний маркетплейс для собственных сотрудников.

Преимущества



1С-Битрикс.

Сотбит.Маркетплейс базируется на самой популярной системе управления контентом (CMS) в России и странах СНГ – 1С-Битрикс. Это обеспечивает высокую степень надежности и функциональности решения.



Экономия бюджета

Использование готового маркетплейса на базе 1С-Битрикс значительно снижает стоимость проекта за счет готового функционала, что особенно важно для малых и средних предприятий.



Поддержка разных публичных шаблонов

Платформа включает в себя современный шаблон Сотбит.Розница, но также поддерживает подключение других готовых шаблонов на базе 1С-Битрикс, что обеспечивает гибкость и индивидуальный подход к оформлению сайта.



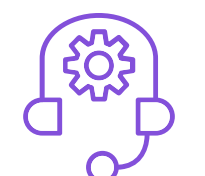
Регулярное обновление

Сотбит.Маркетплейс постоянно развивается и регулярно обновляется несколько раз в год, что гарантирует актуальность и постоянное расширение его функционала.



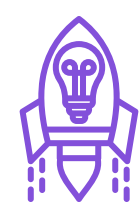
Внедрение «под ключ».

Наша команда предоставляет услуги по полному внедрению решения, что гарантирует его готовность к использованию сразу после внедрения.



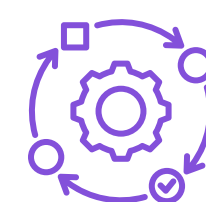
Бесплатная техподдержка

Техническая поддержка предоставляется как до покупки решения, так и в течение года после активации лицензии, что обеспечивает бесперебойную работу сайта.



Быстрый старт

Запуск онлайн-проектов с помощью Сотбит.Маркетплейс происходит намного быстрее, чем при создании сайта с нуля. Это позволяет сэкономить время и ресурсы.



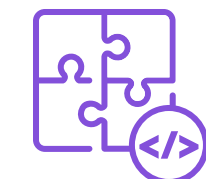
Разовая покупка

Приобретение Сотбит.Маркетплейса не требует скрытых платежей. Ежегодное продление лицензии необходимо только для получения технической поддержки и обновлений.



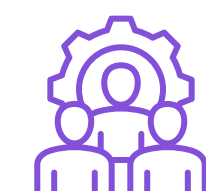
Масштабируемость решения

Благодаря модульной структуре и возможности перехода между редакциями маркетплейса, можно начать с минимального функционала и легко расширить его по мере роста вашего бизнеса.



Гибкость кастомизации

Платформа легко адаптируется под индивидуальные бизнес-задачи. Возможность кастомизации значительно упрощает создание уникального и функционального сайта.



Развитая партнерская сеть

Большая сеть партнеров дает возможность не зависеть от одного разработчика и при необходимости быстро найти альтернативное решение.



Аккредитация Минцифры

Решение имеет аккредитацию Министерства цифрового развития России (реестровая запись №21693 от 07.03.2024), что подтверждает его высокое качество и соответствие стандартам.

Почему 1С-Битрикс?



CMS система № 1

Битрикс — самая популярная e-commerce система на постсоветском пространстве с долей рынка около 60%.



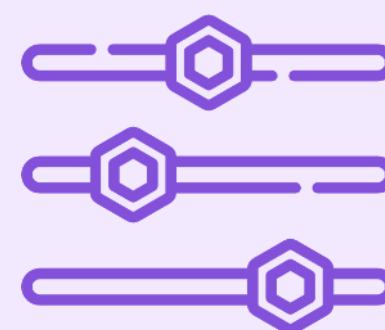
Партнёрская сеть

Партнёрская сеть 1С-Битрикс насчитывает более 10000 партнёров. Это предоставляет возможность широкого выбора подрядчиков для внедрения e-commerce проектов.



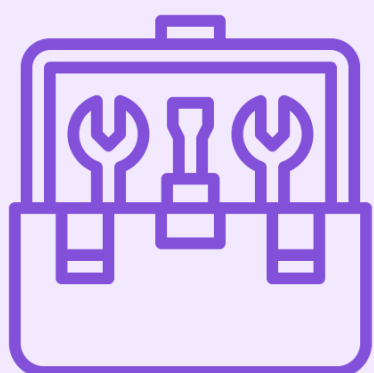
Понятный пользовательский интерфейс

Административный интерфейс CMS системы интуитивно понятен даже начинающему менеджеру.



Гибкость в настройках

Платформа очень гибка как в настройке для пользователя, так и в разработке для программиста.



Инструменты продаж

CSM 1С-Битрикс обладает всеми инструментами для продвижения продаж: аналитика, SEO, маркетинг и прочее.



Информационная поддержка

1С-Битрикс осуществляет полную информационную поддержку своих продуктов. Благодаря этому порог вхождения намного ниже аналогов.

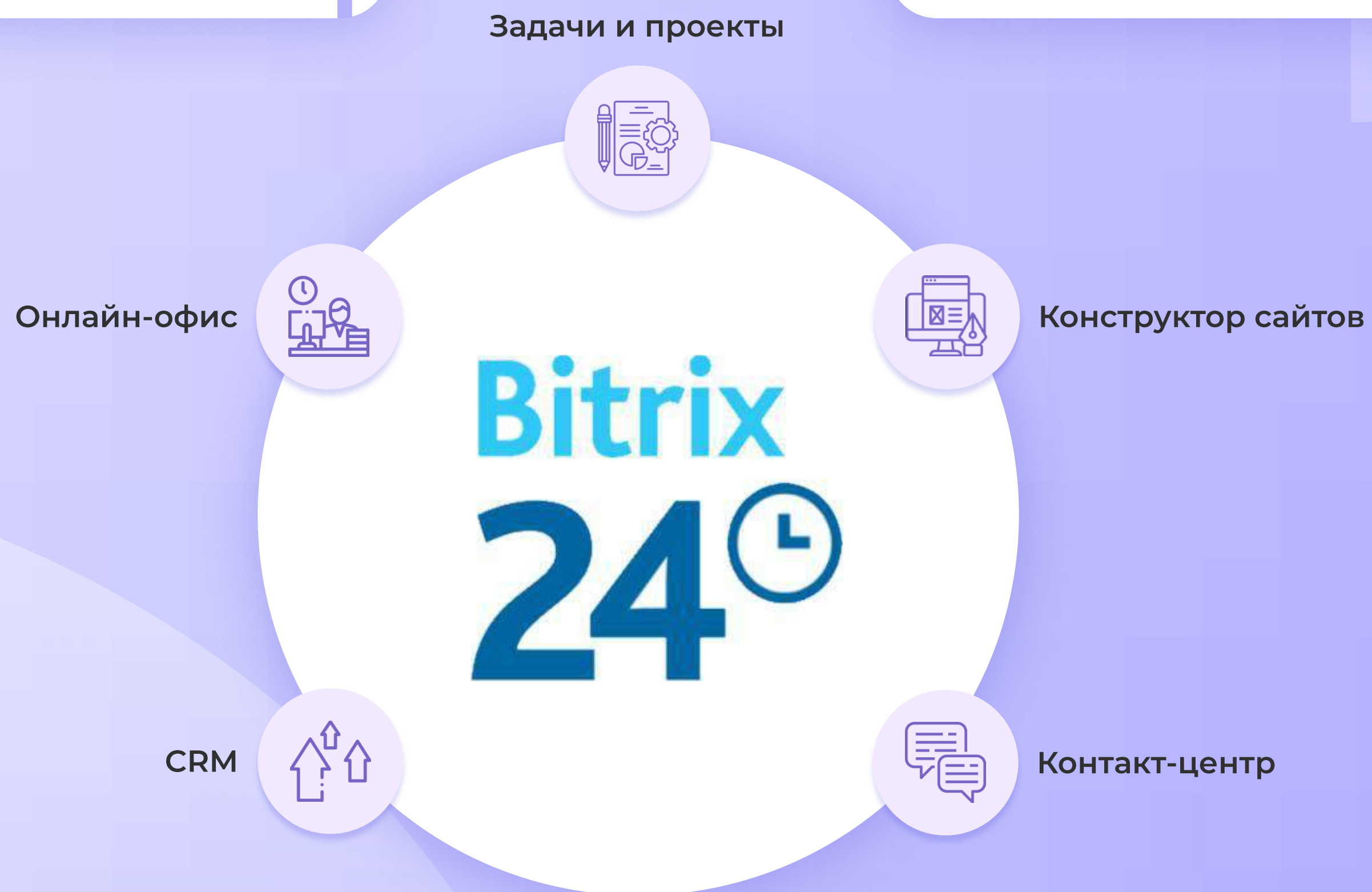
Почему Битрикс24?

Битрикс24 – CRM-система № 1 в России. При этом Битрикс24 больше, чем просто CRM, – это полноценный корпоративный портал для организации работы всей компании. На данный момент в Битрикс24 зарегистрировано более 10 миллионов компаний.

1

Сотбит.Маркетплейс работает на базе коробочной версии Битрикс24. Она включает в себя все необходимые инструменты для организации работы менеджеров и автоматизации системы продаж.

2



Почему Битрикс24?



Аналог облачной версии

Получите практически все возможности облачного сервиса и преимущества коробочной версии в одном флаконе.



Увеличение продаж

Битрикс24 автоматизирует все процессы в отделе продаж и выстраивает эффективную работу менеджеров с клиентами.



Единая база клиентов

Благодаря собранной информации о клиентах легче определить их потребности и выбрать стратегию работы с каждым сегментом



Интеграция с 1С

Получайте в CRM актуальные данные по сотрудникам, товарным остаткам и ценам «свежего» прайс-листа.



Контакт-центр

Менеджеры обрабатывают все сообщения и звонки в едином приложении. CRM фиксирует все коммуникации и связывает их с контактами и компаниями



Автоматизация процессов

Благодаря автоматизации процессов сокращаются затраты ресурсов и повышается производительность



Контроль над отчётностью

Отчёты помогут руководителю оценивать качество работы менеджеров, прогнозировать рентабельность и выявлять критичные места.



Информационная поддержка

CRM хранит максимально подробную информацию о сделке: стадии и процесс перехода по ним, атрибуты, участники и их роль в принятии решения, прогнозы успешности, ответственные менеджеры

Функциональность

✓ Регистрация и модерация поставщиков 1

✓ Личный профиль пользователя 2

✓ Массовое изменение товаров 3

✓ Импорт товаров с файла 4

✓ Права доступа поставщиков 5

✓ Финансовые отчеты 6

✓ Склады и ПВЗ 7

✓ Работа с товарами 8

✓ Реклама товаров 9

✓ Графики и новости на главной 10

✓ Работа с отзывами 11

✓ Управление финансами 12

✓ Агентские схемы 13



✓ Импорт товаров по фиду 14

✓ Сплитование платежей 15

✓ Акции 16

✓ Аналитика заказов и продаж 17

✓ Управление заказами 18

✓ Ранжирование товаров 19

✓ Режимы работы: FBO, FBS, DBS 20

✓ Добавление категории 21

✓ Модерация товаров 22

✓ Техническая поддержка партнёров 23

✓ Комиссии Маркетплейса 24

✓ Уведомления для пользователя 25

✓ Адаптивность под мобильные устройства 26

✓ Статусы поставщиков 27

Редакции



Сотбит:
Маркетплейс Старт



Сотбит:
Маркетплейс Стандарт



Сотбит:
Маркетплейс Бизнес

Сравнение редакций

Функциональность	Старт	Стандарт	Бизнес
Товары			
Добавление товаров	✓	✓	✓
Модерация товаров	✓	✓	✓
Модерация категории, свойств и значений свойств товаров	✓	✓	✓
Деактивация товаров	✓	✓	✓
Удаление товаров	✓	✓	✓
Ранжирование товаров	✓	✓	✓
Отзывы и комментарии	✓	✓	✓
Импорт товаров			
Из файла	✓	✓	✓
Загрузкой фида по ссылке	✗	✓	✓
Загрузкой фида по API	✗	✗	✓
Поставщики			
Регистрация поставщика	✓	✓	✓
Редактирование данных поставщика	✓	✓	✓
Модерация поставщика	✓	✓	✓
Права доступа поставщиков	✓	✓	✓
Агентские схемы поставщиков	✗	✓	✓
Статусы поставщиков	✗	✗	✓

Функциональность	Старт	Стандарт	Бизнес
Финансы			
Баланс поставщика со статистикой	✓	✓	✓
Истории операций в Excel	✓	✓	✓
Выплаты поставщикам по запросу	✓	✓	✓
Выплаты поставщикам сплитованием платежей	✓	✓	✓
Аналитика			
Аналитика по заказам	✓	✓	✓
Аналитика по товарам	✓	✓	✓
Аналитика по периодам продаж	✓	✓	✓
Логистика			
Три вида логистики (FBS, FBO, DBS)	✓	✓	✓
Комиссия за хранение и упаковку товаров	✓	✓	✓
Выбор поставщиком режима логистики	✗	✓	✓
Количество активных видов логистики	1	3	неограниченно
Настройка логистики по категориям товаров	✗	✗	✓
Реклама			
Рекламные метки	✓	✓	✓
Продвижение товара в каталоге	✗	✓	✓
Комиссия за продажу товара			
Единая для всего сайта	✓	✓	✓
Для разных категорий и поставщиков	✗	✓	✓
Количество правил взимания комиссий	1	неограниченно	неограниченно

Функциональность	Старт	Стандарт	Бизнес
Комиссия за размещение товара			
Единая для всего сайта	✓	✓	✓
Для разных категорий и поставщиков	✗	✓	✓
Количество правил взимания комиссий	1	неограниченно	неограниченно
Комиссия за пользование Маркетплейсом			
Единая для всего сайта	✓	✓	✓
Для разных категорий и поставщиков	✗	✗	✓
Выбор поставщиком периода списания	✗	✗	✓
Количество правил взимания комиссий	1	1	неограниченно
Акции			
Возможность создавать акции Маркетплейса	✓	✓	✓
Количество активных акций Маркетплейса	1	неограниченно	неограниченно
Возможность поставщикам создавать собственные акции	✗	✓	✓
Количество активных акций поставщика	-	1	неограниченно
Возможность создавать купоны в акциях	✗	✗	✓
Возможность скачивать статистику в Excel	✗	✗	✓
Другое			
История заказов	✓	✓	✓
Блок технической поддержки	✓	✓	✓
Центр уведомлений	✓	✓	✓

Сотбит: Маркетплейс Энтеpпрайз – создание B2B маркетплейса

Высшая редакция **Сотбит: Маркетплейс Энтеpпрайз** позволяет создать полноценный B2B маркетплейс для выхода на международный рынок электронной торговли. Включена поддержка многоязычности: русский, китайский, английский и другие языки.



Энтеpпрайз

**Сотбит: Маркетплейс
Энтеpпрайз**

2 699 900 ₺



Сотбит: Розница Про



Сотбит: Маркетплейс Бизнес



Сотбит: Мультиязычность

Регистрация и модерация поставщиков

Чтобы создать аккаунт на маркетплейсе, поставщику необходимо пройти регистрацию.

Сперва он должен заполнить личные данные для авторизации (email, пароль), а затем зарегистрироваться в качестве партнёра. Поля для регистрации партнёра настраиваются администратором маркетплейса. Заявки на регистрацию проходят обязательную модерацию.

Возможности:



Настраиваемая форма регистрации партнёра



Модерация заявок на регистрацию



Защита от автоматической регистрации

Авторизация Регистрация

Создать аккаунт
Укажите ваши данные

Запомнить

Войти

Или авторизируйтесь через соц.сети

Регистрация партнёра
Заполните поля ниже

Я согласен на обработку персональных данных

Стать партнёром

Профиль поставщика

У каждого продавца имеется свой профиль пользователя, в котором он может указать или изменить личные данные о себе, а также информацию в профиле партнёра. Поля в личном профиле пользователя настраиваются администратором маркетплейса.

MARKETPLACE

Товар Поиск

Личный счет 559 815.27 Р

Александр Мясоев

Главная / Профиль

Профиль - Профиль пользователя

Навигация

- Главная
- Товары
- Заказы
- Логистика
- Комиссии
- Реклама
- Аналитика
- Ранжирование товаров
- Техническая поддержка

Профиль партнера

Название организации*

ОАО "Компания"

Тип плательщика*

Юридическое лицо

Телефон

+7(495)974-33-32

E-mail

alex_ivanov@gmail.ru

Логотип

Выберите файл

Расширения: jpg, png, svg

Баннер

Выберите файл

Расширения: jpg, png, svg

Описание

Описание

Сохранить

Личные данные

Имя:

Александр

E-Mail:*

client@sotbit.ru

Новый пароль:

Новый пароль

Пароль должен быть не менее 6 символов длиной.

Подтверждение пароля:

Подтверждение пароля

Аватар:

Выберите файл

Сохранить

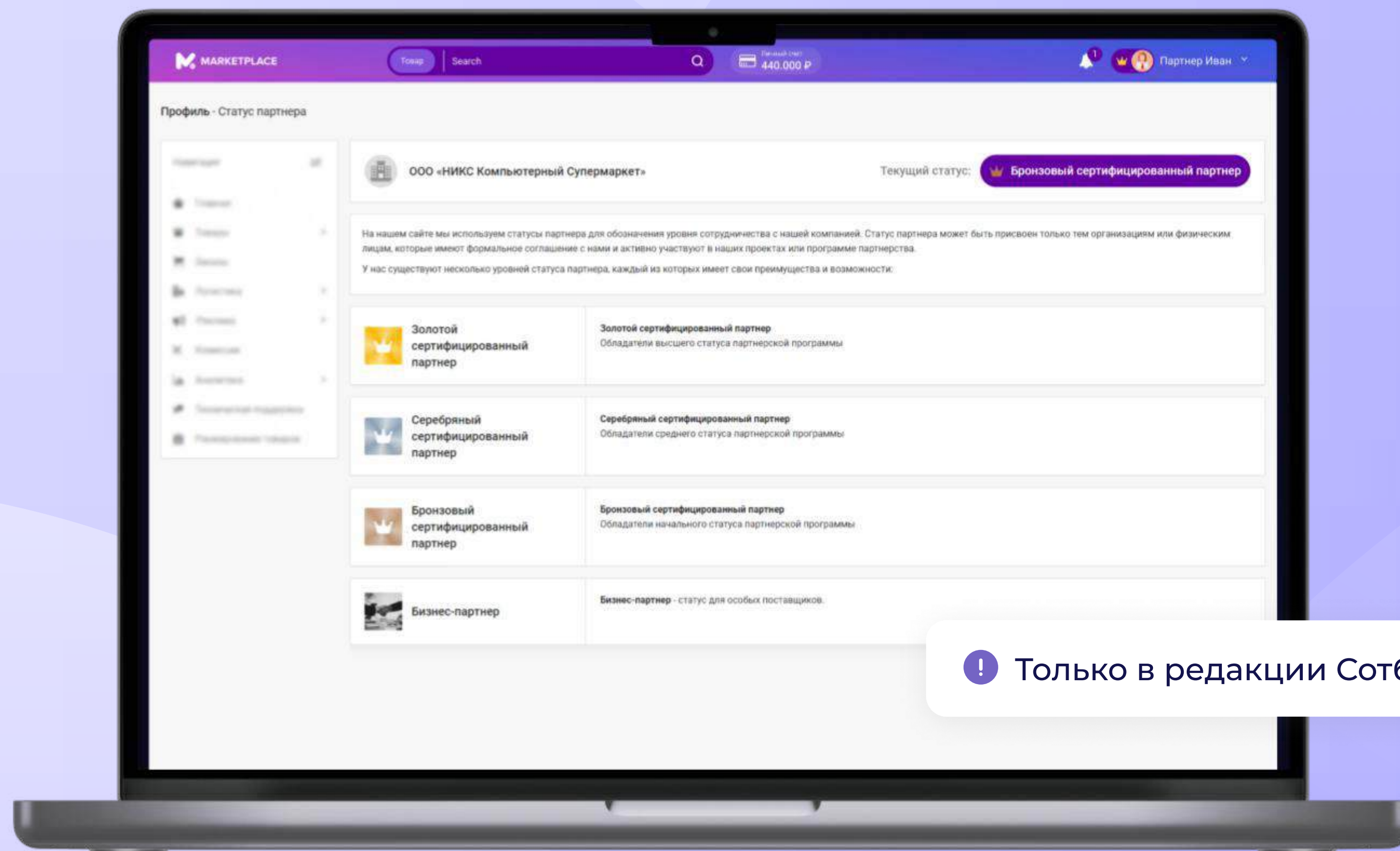
© Сотбит 2013-2024

Тех.поддержка

Статус поставщиков

Редакция **Сотбит: Маркетплейс Бизнес** предоставляет возможность разделять поставщиков на статусы.

Статусы партнеров представляют из себя сущность для объединения поставщиков в группы, которые в дальнейшем можно использовать для предоставления различных привилегий.



! Только в редакции Сотбит: Маркетплейс Бизнес

Права доступа

Владелец маркетплейса может назначать определенные права доступа для конкретного поставщика или группы поставщиков.

The screenshot shows the user profile page in the Sotbit marketplace. The top navigation bar includes the marketplace logo, search, and account information (638 471.84 Р). The main content area is titled 'Профиль - Профиль пользователя' and is divided into three columns: navigation, partner profile, and personal data.

Навигация

- Главная
- Товары
- Заказы
- Логистика
- Комиссии
- Реклама
- Аналитика
- Ранжирование товаров
- Техническая поддержка

Профиль партнера

Название организации*: ОАО "Компания"

Тип плательщика*: Юридическое лицо

Телефон: +7(495)974-33-32

E-mail: alex_ivanov@gmail.ru

Логотип: Выберите файл
Расширения: jpg, png, svg

Баннер: Выберите файл

Личные данные

Имя: Александр

E-Mail*: client@sotbit.ru

Новый пароль: Новый пароль
Пароль должен быть не менее 6 символов длиной.

Подтверждение пароля: Подтверждение пароля

Аватар: Выберите файл

Задолженность

- Разрешить выбор режима логистики
- Разрешить доступ в маркетплейс
- Разрешить добавление товаров
- Разрешить добавление свойств
- Разрешить добавление категорий
- Разрешить устанавливать активность товаров
- Разрешить выбор комиссии за пользование Маркетплейсом

Сохранить

Рабочий стол

Рабочий стол в личном кабинете поставщика помогает отслеживать важные статистические показатели, метрики продаж по динамическим графикам и аутальные новости маркетплейса.

Возможности:



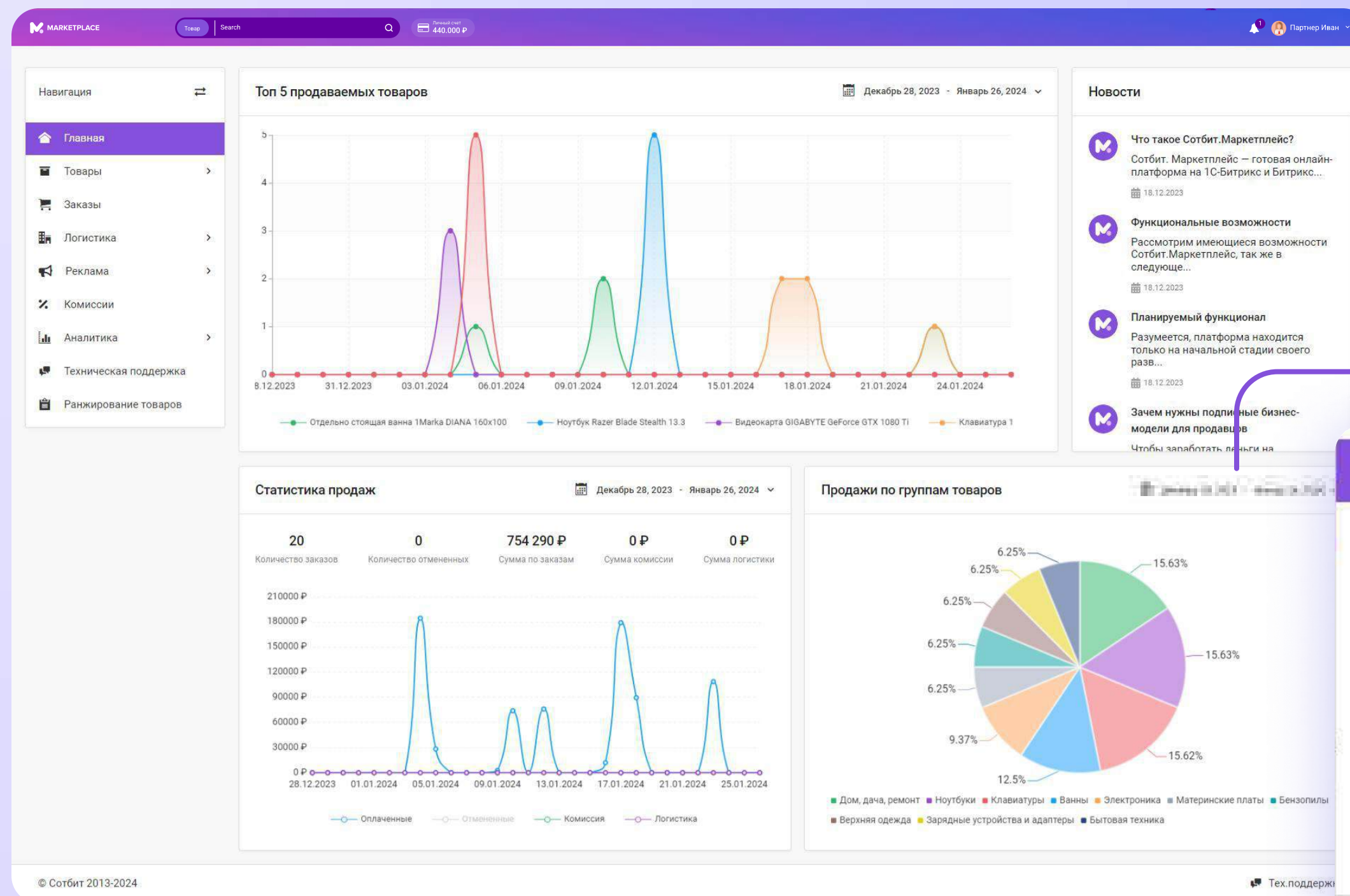
Отслеживание показателей продаж по графикам



Построение графиков за любой период времени



Лента новостей



Последние 7 дней

Последние 30 дней

Текущий месяц

Прошлый месяц

Произвольный

Февраль 2023							Март 2023						
Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс	Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
30	31	1	2	3	4	5	27	28	1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12	6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19	13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26	20	21	22	23	24	25	26
27	28	1	2	3	4	5	27	28	29	30	31	1	2
6	7	8	9	10	11	12	3	4	5	6	7	8	9

19.03.2023 - 25.03.2023

Отмена Применить

Управление товарами

Платформа предоставляет возможность партнерам добавлять свои товары, свойства и категории на портал, а владельцу и менеджерам маркетплейса – их модерировать либо отклонять.

Выбор раздела каталога и типа товара (простой или с торговыми предложениями)

1

Заполнение информации о товаре (фотографии, описание, свойства)

2

Возможности:



Добавление товаров с торговыми предложениями



Привязка перечня свойств к разделу каталога



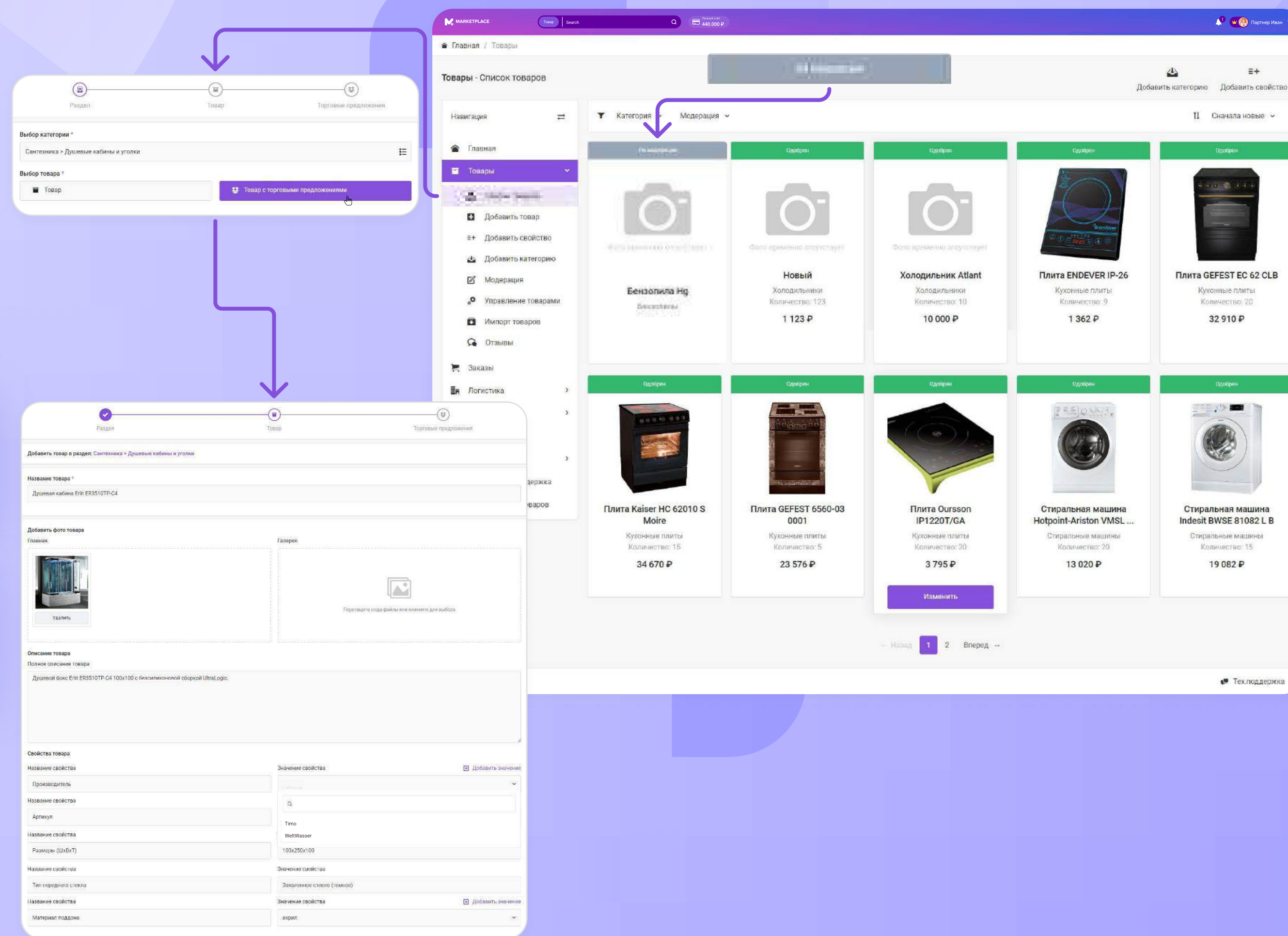
Модерация товаров



Добавление значений для списочных свойств



Загрузка файлов с помощью технологии drag'n'drop



Отзывы

Продавцы могут просматривать отзывы на свои товары, оставленные клиентами через публичную часть Маркетплейса, и давать на них ответ в личном кабинете поставщика.

The screenshot displays a marketplace interface with a purple header. The main content area is titled "Главная - Отзывы покупателей". On the left, there is a navigation sidebar with options like "Товары", "Список товаров", "Добавить товар", etc. The main area shows a list of reviews for the product "Day Hiker Pinnacle 31L Backpack".

Review 1: User: Ирина Аксимова, 20.10.2023, 5 stars. Text: "Прочный, в том году брали такой же, только с рисунком, после интенсивной носки в школу как новый, но ребенку захотелось без рисунков, поэтому заказали новый". Includes a photo of the backpack and a response from the seller: "Здравствуйте! Благодарим Вас за отзыв! Носите с удовольствием! Будем рады увидеть Вас снова в числе наших покупателей!".

Review 2: User: Ирина Аксимова, 20.10.2023, 3 stars. Text: "Прочный, в том году брали такой же, только с рисунком, после интенсивной носки в школу как новый, но ребенку захотелось без рисунков, поэтому заказали новый". Includes a response form with a text input field and an "Отправить" button.

Рейтинг товаров

Рейтинг товаров — функционал, позволяющий рассчитывать для каждого товара в каталоге свой внутренний рейтинг по настраиваемым критериям, таким как тип логистики, продажи, отзывы, заполненность полей карточки товара.

Главная - Ранжирование товаров

Навигация



- ...
- ...
- ...
- ...
- ...
- ...
- ...
- ...
- ...
- ...
- ...

📄 Ранжирование товаров

Для каждого товара в Маркетплейсе рассчитывается свой внутренний рейтинг, что позволяет производить по нему ранжирование. Соответственно, чем больше рейтинг, тем выше позиция товара. Расчет происходит в зависимости от параметров, которые были определены. У каждого критерия есть свой вес значимости. Если у Вас возникнут дополнительные вопросы, обратитесь, пожалуйста, к нашей службе поддержки.

Ранжирование учитывает следующие критерии

Критерий	Удельный вес критерия в рейтинге
Тип логистики для товара	0.4
Объем продаж за ед. времени	0.2
Заполненность полей карточки	0.2
Средняя оценка отзывов на товар	0.2

Импорт товаров эксель файл

Для быстрой загрузки большого числа товарных позиций поставщикам доступна возможность импорта товаров из excel-файла. Для загрузки продавцы могут использовать как готовый шаблон из Сотбит: Маркетплейс, так и добавить собственный шаблон.

Товары - Импорт товаров

Скачать шаблон Добавить импорт

Название	Дата создания	Последний импорт	Файл
import.xlsx	30.03.2023 12:10:37	30.03.2023 12:10:43	import.xlsx
Холодильники LG	20.03.2023 10:37:42	20.03.2023 14:31:17	import_template.xlsx
Холодильники	20.03.2023 10:28:11	20.03.2023 10:28:18	import_template.xlsx

Разработано компанией «Сотбит»

Товары - Импорт товаров

Настройки файла

Общие настройки

Файл: *
products_2023-03-30_12-49-31.xlsx Загрузить файл

Архив с изображениями:
Выберите файл Загрузить файл

Поддерживается формат: csv, xls, xlsx. Максимальный размер: 10 MB

Поддерживается формат: tar.gz, zip. Максимальный размер: 150 MB

Название: *
products_2023-03-30_12-49-31.xlsx

Дополнительные настройки

Разделитель файлов:
/

Разделитель категорий:
/

Соответствие полей

Заголовок	Поле товара	Пример импортированного значения
NAME	NAME (Название товара)	Сетевая зарядка Samsung
VENDOR_CODE	VENDOR_CODE (Артикул)	302154
QUANTITY	QUANTITY (Количество товара)	40
PRICE	PRICE (Цена товара)	2605
ACTIVE	Выберите поле товара	Y

Сохранить

Разработано компанией «Сотбит»

Ссылка на фид

Партнер указывает постоянный урл, по которому будут загружаться товары либо обновляться цены и остатки.

Главная / Импорт товаров / Загрузка по фиду

Загрузка по фиду

Шаблон на обновление Шаблон на добавление

Загрузка по ссылке Загрузка по API

URL до файла обновления остатков и цен

URL до файла добавления товаров

[Сохранить](#)

Дата загрузки	Название файла	Тип файла	Статус	Всего записей	Обработанных	С ошибкой	Ошибка
18.05.2024 12:24:10	unknown	Обновление	Завершено	0	0	0	failed to download file

© Сотбит 2013-2024 [Тех.поддержка](#)

! Только в редакциях Сотбит: Маркетплейс Стандарт и Сотбит: Маркетплейс Бизнес

Запрос фида по API

Каждый партнер получает свой уникальный токен, по которому его система учета (1С) интегрируется с маркетплейсом и передает ему всю необходимую товарную номенклатуру.

Главная / Импорт товаров / Загрузка по фиду

Загрузка по фиду

Шаблон на обновление Шаблон на добавление

Загрузка по ссылке Загрузка по API

xTWzKjh3EKamibYZiQPws9e5yqAEvK3X

Пример запроса Сгенерировать ключ

Дата загрузки	Название файла	Тип файла	Статус	Всего записей	Обработанных	С ошибкой	Ошибка
18.05.2024 12:24:10	unknown	Обновление	Завершено	0	0	0	failed to download file

© Сотбит 2013-2024 Тех.поддержка

Использовать фид можно в 2-х вариантах:

1. Указать ссылку на фид

2. Загрузки фида АПИ запросом в формате base64

! Только в редакции Сотбит: Маркетплейс Бизнес

Логистика

Решение предоставляет поставщикам различные варианты работы со складами и способы доставки:

FBO

Fulfillment by Operator

Поставщики передают товары на склад Маркетплейса, а площадка отвечает за все операции, связанные с обработкой заказов, сборкой, доставкой и возвратами.

FBS

Fulfillment by Seller

В данной модели продавцы хранят товары на личном складе, сами упаковывают и передают их в центры сортировки для доставки конечному пользователю.

DBS

Delivery by Seller

Модель работы подразумевает, что поставщики хранят товары на личных складах, своими силами упаковывают и отправляют их покупателям.

Режимы работы логистики

Можно настраивать работу логистики с учетом категорий товаров, складов и различных поставщиков.

Различия редакций:



Сотбит: Маркетплейс Старт

Есть возможность создать одно правило режима логистики с единым режимом для всех поставщиков.



Сотбит: Маркетплейс Стандарт

Можно создать от 1 до 3 правил работы логистики: FBS, DBS, FBO.
Также поставщик может самостоятельно выбрать правило работы для своих товаров.

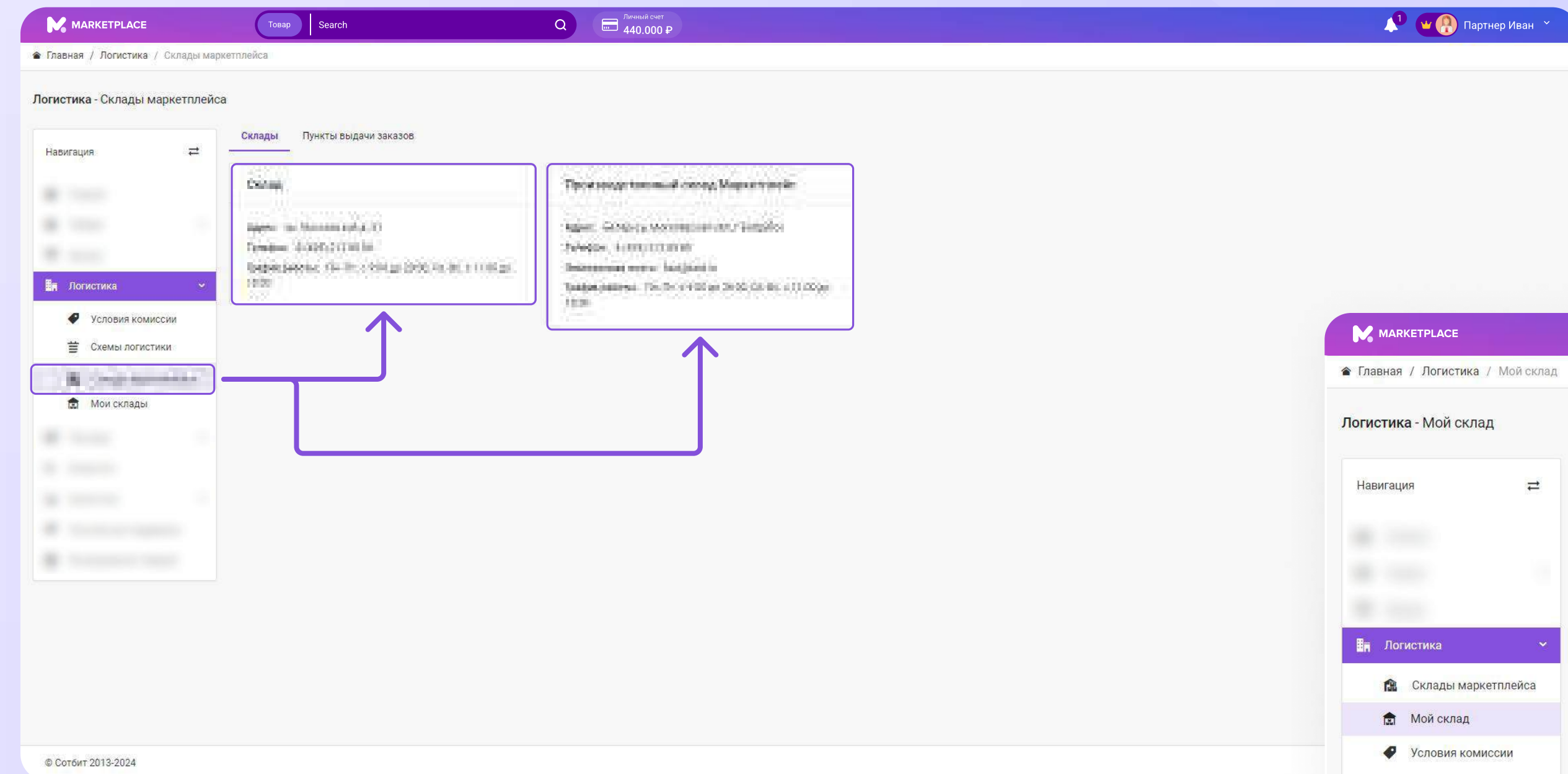


Сотбит: Маркетплейс Бизнес

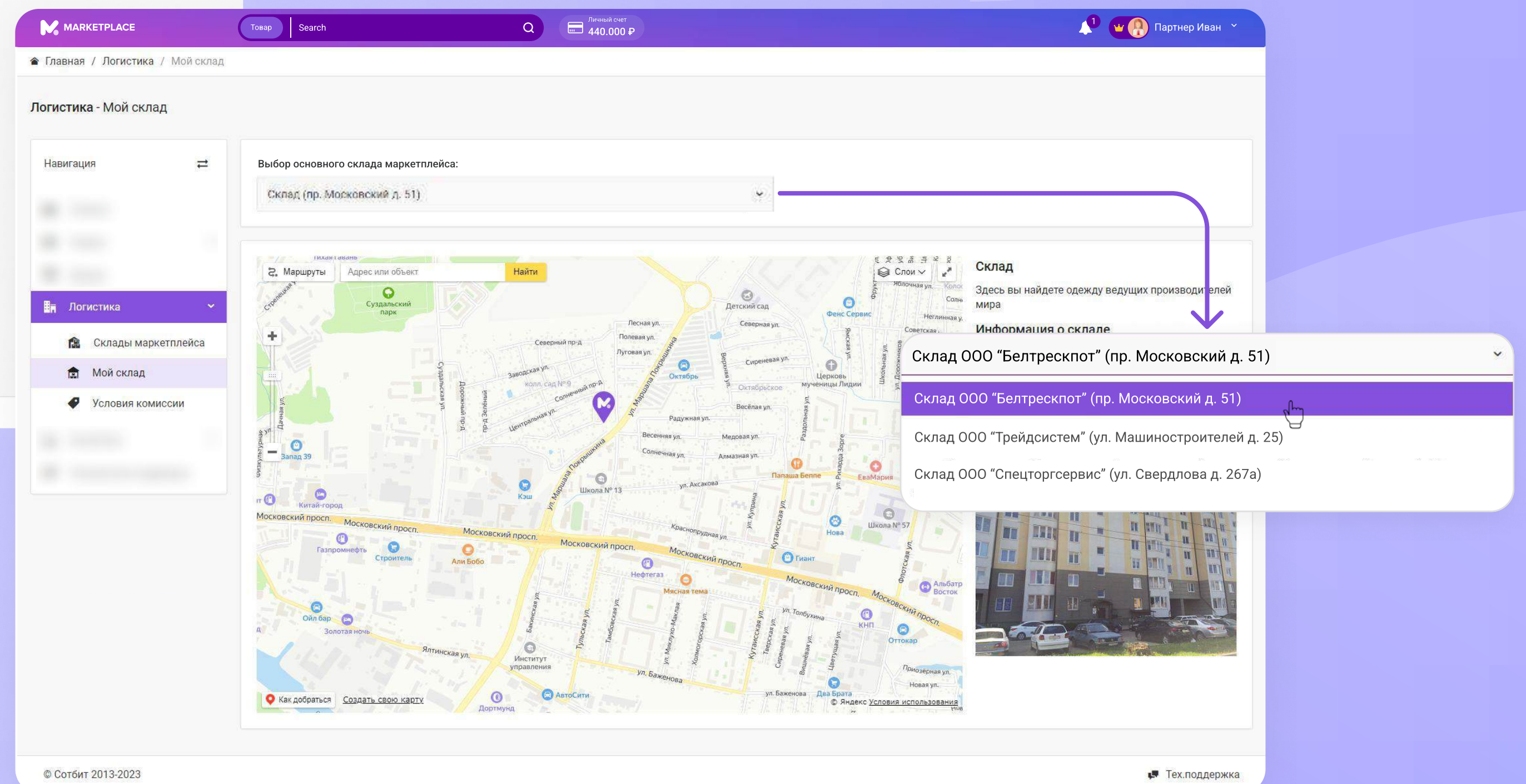
Редакция позволяет создавать неограниченное количество правил работы логистики для различных типов логистики и категорий товаров. Поставщик может выбирать различные правила логистики для категорий своих товаров.

Склады Маркетплейс

Доступны в режимах FBO, FBS и DBS.



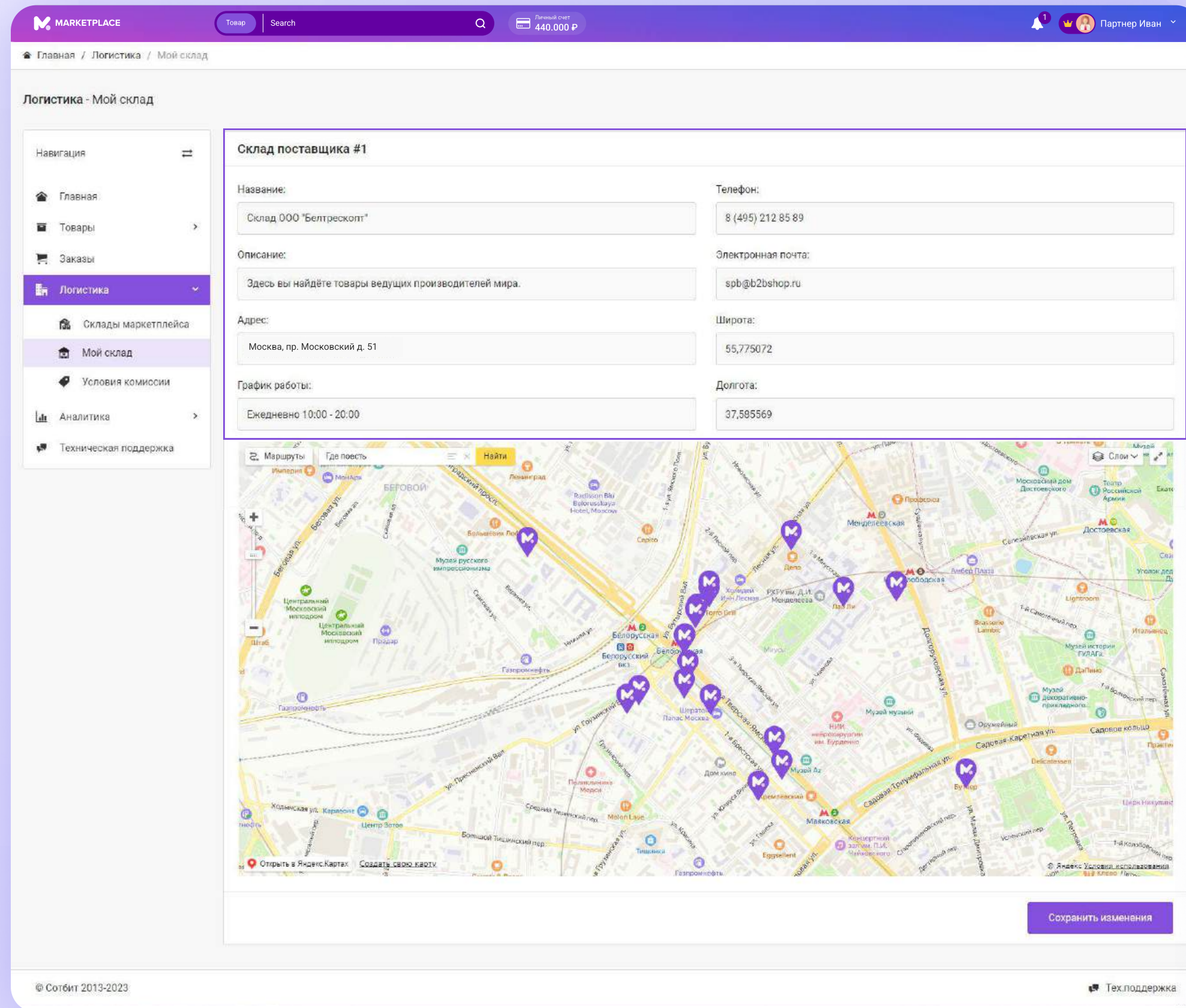
Функционал предоставляет поставщикам справочную информацию о всех складах и пунктах выдачи заказов Маркетплейса, что существенно упрощает процесс доставки товаров на склад или получение обратно бракованных товаров при возврате.



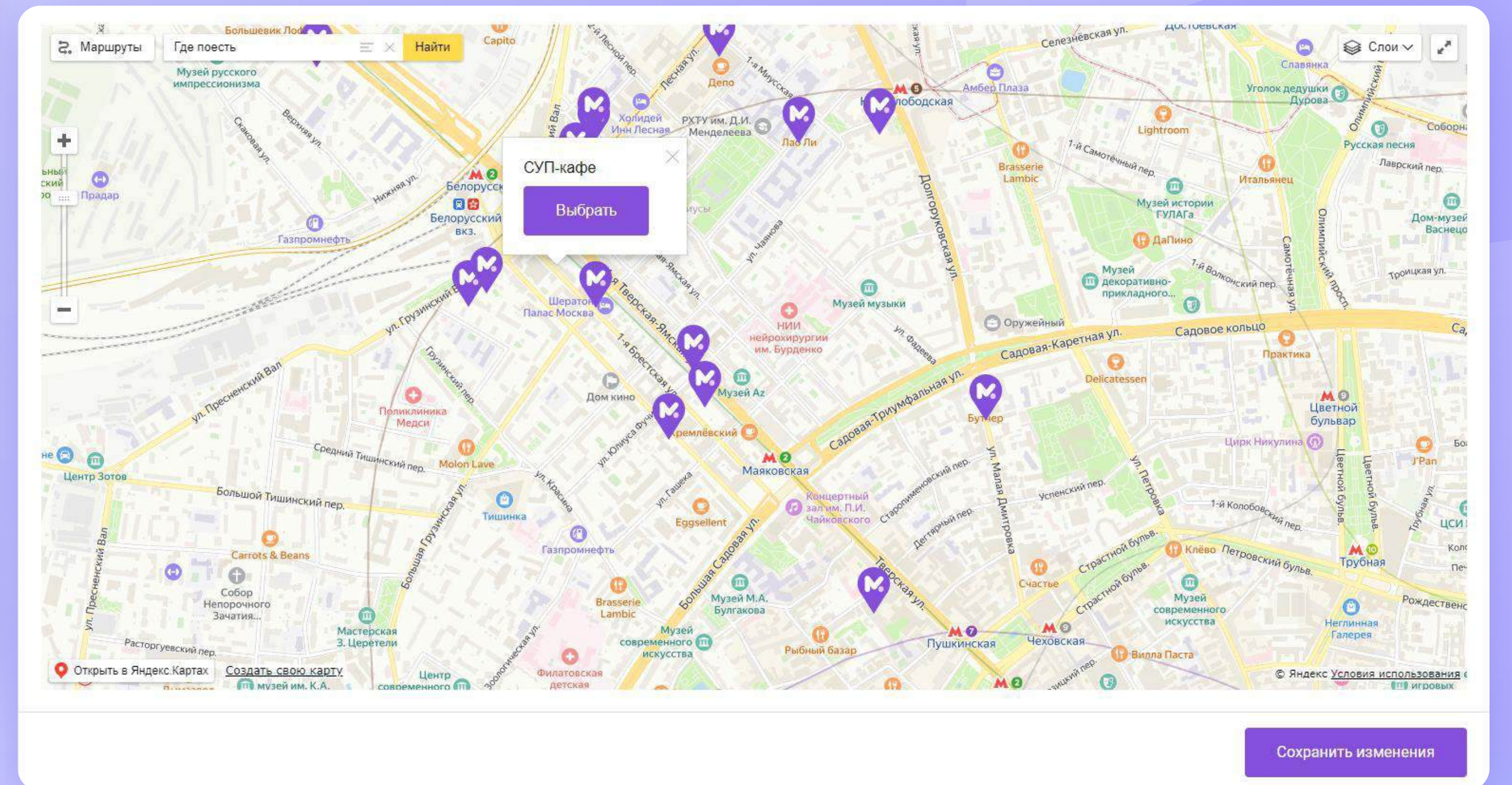
Для удобства отслеживания остатков продукции в режиме FBO за поставщиком закрепляется конкретный склад, а также имеется возможность выбирать основной склад.

Собственный склад

Доступен в режимах FBS и DBS.



Данные режимы работы подразумевают наличие своего персонального склада у каждого поставщика, поскольку они сами отвечают за хранение всей продукции. Склады создаются автоматически при первичной регистрации либо при включении переключении режимов.



Для удобства определения местоположения добавлена интеграция с Яндекс.Картами. При выборе точки на карте в карточку товара автоматически подставляются широта и долгота.

Условия комиссии

В режиме **FBO** рассчитываются две комиссии: за доставку и упаковку, а в **FBS** – только за доставку.

В зависимости от режима работы Маркетплейс может взимать с поставщиков плату за хранение и доставку товаров. Страница «**Условия комиссии**» является статической, однако через административную часть можно задавать правила формирования комиссии.

Процент комиссии рассчитывается исходя из габаритов товаров, также администратор портала также может задавать минимальное и максимальное значения.

The screenshot shows the 'Условия комиссии' (Commission Conditions) page in the marketplace admin interface. The page is divided into several sections:

- Header:** Includes the marketplace logo, search bar, and user profile (Partner Ivan).
- Navigation:** A sidebar menu with options like 'Главная', 'Товары', 'Заказы', 'Логистика', 'Схемы логистики', 'Склады маркетплейса', 'Мои склады', 'Реклама', 'Комиссии', 'Аналитика', 'Техническая поддержка', and 'Ранжирование товаров'.
- Main Content:** A table with columns for 'Категория' (Category), 'Режимы работы' (Operating Modes), 'Комиссия' (Commission), and 'Склады' (Warehouses). The table lists categories like 'Зарядные устройства и адаптеры', 'Настольные', 'Ванны', 'Душевые кабины и уголки', and 'Бензопилы'.
- Modals:** Two 'Комиссия' (Commission) modals are open, showing configuration options for 'Доставка' (Delivery) and 'Упаковка' (Packaging). Each modal has fields for 'Вес от (грамм)', 'Вес до (грамм)', 'Объем от', 'Объем до', 'Размер комиссии', 'Не менее', and 'Не более'. A 'Применить правило' (Apply rule) button is present at the bottom of each modal.
- Alerts:** A green alert box at the top states: 'Внимание! Не для всех категорий товара созданы схемы логистики' (Attention! Not all product categories have logistics schemes).

FBO

В режиме FBO рассчитываются две комиссии: за доставку и упаковку

FBS

В режиме FBS рассчитывается комиссия за доставку

DBS

Комиссии не рассчитываются поскольку за хранение, упаковку и доставку товара отвечает сам поставщик.

Штрихкоды

Для удобства поставщиков и покупателей при работе с оформленными товарами добавлены уникальные штрихкоды, включение которых настраивается через административную часть.

Для повышения качества трекинга поставщики могут просматривать увеличенный штриход и отправлять его на печать

The screenshot shows a web application interface for managing orders. A modal window titled "Штрих код" (Barcode) is open, displaying a large barcode with the number 9 783923 1075 17 below it. The modal has a "Назад" (Back) button and a "Печать" (Print) button. The background interface shows a navigation menu on the left with "Заказы" (Orders) selected. The main content area displays a progress bar for "Заказ №191" (Order #191) with stages: "Ожидает обработки" (Waiting for processing), "В пути" (In transit), "Получено транспортной службой" (Received by transport service), "Передан в службу доставки" (Passed to delivery service), and "Отгружен" (Shipped). Below the progress bar, there is a table of items:

Изображение	Название	Цена	Сумма
	Сетевая зарядка Артикул: 621442	2 590 Р	
	Сетевая зарядка Samsung Артикул: 302154	11 шт	2 605 Р

At the bottom right of the interface, the total amount is displayed: "На сумму: 51 965 Р". A button "Посмотреть штрих код" (View barcode) is located in the top right corner of the main content area.

Доступны в режиме FBS.

Трек-номер

По аналогии со штрихкодами в разделе «Заказы» внедрены трек-номера. Данный функционал позволяет клиентам и поставщикам отслеживать статусы заказов по данным из логистических компаний.

Главная / Заказы / Заказ №191

Заказы - Список заказов

Добавить трек номер



Навигация

- Главная
- Товары
- Заказы**
- Логистика
- Аналитика
- Техническая поддержка

Ожидает обработки (1) — Комплектация заказа (2) — Ожидаем приход товара (3) — Ожидаем забора транспортной компанией (4) — Передан в службу доставки (5) — Отгружен (6)

Заказ №191
Внутренний номер: 49

На сумму: 51 965 ₽

Изображение	Название	Цена	Сумма
	Сетевая зарядка Артикул: 621442	2 590 ₽	23 310 ₽
	Сетевая зарядка Samsung Артикул: 302154	2 605 ₽	11 шт.

Личные данные

Штрих код

Трек номер:

Назад Сохранить

Доступны в режиме DBS.

Комиссии маркетплейса

Платформа предоставляет возможность администратору устанавливать размер выплат, взимаемых с продавцов за предоставление услуг платформы.



Виды комиссий:

За продажу товаров

1

За размещение товаров

2

За пользование маркетплейсом

3

Вендоры могут удобно отслеживать историю списания всех видов комиссий в разделе Личный счёт.

Комиссия за продажу товаров

Выплаты за продажу товаров производятся после каждой совершенной покупки. Размер комиссии определяется в виде процента от продажи.

Правило комиссии — это условие, по которому продавец платит торговой площадке определенный процент от стоимости проданного товара или услуги.

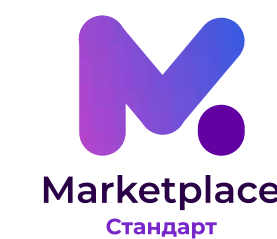
Категория	Процент	Сумма	Сумма	Срок
Холодильники	15	-	-	от 31.01.2024
Кухонные плиты	10	100	1000	до 28.01.2024

Различия редакций:



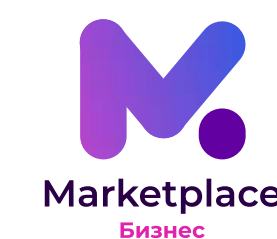
Сотбит: Маркетплейс Старт

Предоставляется возможность создать одно правило режима логистики с единым режимом для всех поставщиков.



Сотбит: Маркетплейс Стандарт

Можно создать неограниченное количество правил комиссии за продажу товаров



Сотбит: Маркетплейс Бизнес

Редакция позволяет создавать неограниченное количество правил комиссии за продажу товаров.

Комиссия за размещение товаров

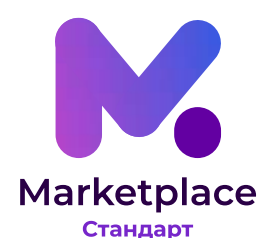
Выплаты за размещение товаров происходят после успешного прохождения товаром модерации и добавления его на платформу. Размер комиссии определяется в виде фиксированной суммы, которая устанавливается администратором. Комиссия распространяется только на основной товар.

Различия редакций:



Сотбит: Маркетплейс Старт

Можно создать одно правило комиссии за продажу.



Сотбит: Маркетплейс Стандарт

В этой редакции можно создать неограниченное количество правил комиссии за размещение товаров.



Сотбит: Маркетплейс Бизнес

Есть возможность создать неограниченное количество правил комиссии за размещение товаров.

Категория товаров	% от стоимости	Не менее, RUB	Не более, RUB	Действует от-до (дата)
Все категории	15	-	-	от 02.01.2024
Все категории	10	100	1000	до 25.01.2024

Категория товаров	Фиксированная цена	% от стоимости	Действует от-до (дата)
Все категории	5	-	-

Комиссия за пользование маркетплейсом

Выплаты за пользование маркетплейсом осуществляются в определённый период, который определяется администратором: раз в месяц или раз в год. Размер комиссии также определяется в виде фиксированной суммы, которая списывается либо сразу же после регистрации партнёра на платформе, либо в конце каждого месяца.

Различия редакций:



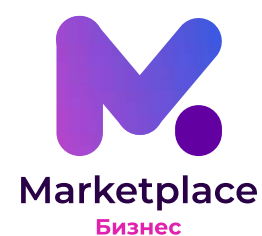
Сотбит: Маркетплейс Старт

Можно создать одно правило за пользование Маркетплейсом.



Сотбит: Маркетплейс Стандарт

Есть возможность создать одно правило за пользование Маркетплейсом.



Сотбит: Маркетплейс Бизнес

Редакция даёт возможность создавать неограниченное количество правил за пользование Маркетплейсом. Также поставщик может самостоятельно выбирать из правил комиссии за пользование Маркетплейсом в зависимости от периода пользования и стоимости.

The screenshot shows a user interface for selecting a commission plan. At the top, there is a navigation bar with 'Товар' and 'Поиск' buttons, a search icon, and a balance display 'Личный счет 559 815.27 ₽'. The user's name 'Александр Иванов' is visible in the top right. Below the navigation bar, there is a filter for 'Тип комиссии' and a date range 'Май 10, 2024 - Май 18, 2024'. The main content area is titled 'Комиссия за пользование маркетплейсом' and shows a 'Следующее списание: 1 000 ₽ / 08.04.2033'. Three options are presented in a grid:

За пол года	Месяц	1 день
5 000 ₽ /Полгода	1 000 ₽ /Месяц	50 ₽ /День
Выбрать	Текущий план	Выбрать

At the bottom right of the grid, there is a link 'Завершить подписку'.

Также поставщик может самостоятельно выбирать из правил комиссии за пользование Маркетплейсом в зависимости от периода пользования и стоимости.

Реклама

Платформа позволяет рекламировать свои товары за счет использования следующих инструментов: метки и продвижение.

Метки — выделение товаров стикером определённого цвета и с определённым наименованием. Например: хит, новинка, акция.

Продвижение — функционал, позволяющий партнёрам на определённый промежуток времени повысить позицию своих товаров в каталоге.

Различия редакций:



Сотбит: Маркетплейс Старт

Можно создавать неограниченное количество правил по продвижению товаров засчёт размещения меток на товаре.

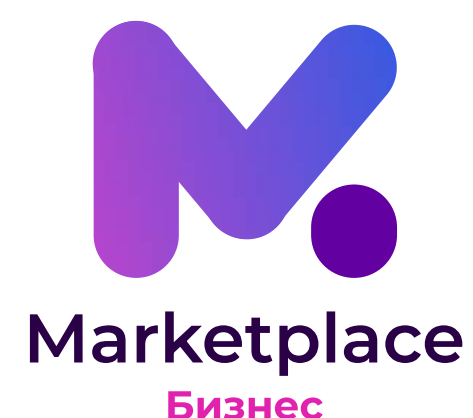
Метки



Сотбит: Маркетплейс Стандарт

Предоставляется возможность создавать неограниченное количество правил рекламы товаров засчёт размещения меток на товаре и за продвижение.

Метки Продвижение



Сотбит: Маркетплейс Бизнес

Редакция предоставляет возможность создавать неограниченное количество правил рекламы товаров засчёт размещения меток на товаре и за продвижение.

Метки Продвижение

Акции самого маркетплейса

Владелец маркетплейс может создать акцию по определенным товарам или категориям, а партнер присоединиться к той или иной акции.

The screenshot shows the 'Акции- Скидки маркетплейса' (Marketplace Promotions) section. It features a navigation sidebar on the left with options like 'Акции', 'Акции Маркетплейса', 'Акции поставщика', and 'Статистика'. The main area contains a table of active campaigns with columns for Name, Description, Categories, Conditions, and Validity Period. Each row includes a 'Участвовать' (Participate) button.

Название	Описание	Категории товаров	Условия	Период действия	
Распродажка	Супер хиты по супер ценам!	Категории товаров Мужское белье Женская одежда Колготки	15%	02.01.2024–01.02.2024	Участвовать
Почти халява	Отдаем технику за даром!	Стиральные машины	-5 000	31.12.2023–02.01.2024	Участвовать
Совсем халява	Уникальное предложение для наших покупателей!	Посудомоечные машины	Все по 1 000	10.05.2023–10.05.2024	Отказаться
Скидки по погоде	Ретроградный Меркурий не помешает нашим скидкам	Категории товаров	2%	18.04.2024–19.05.2024	Участвовать
Поиск клада	Сделай себе подарок по скидке	Категории товаров	15%	01.01.2023–01.01.2024	Участвовать

Различия редакций:



Сотбит: Маркетплейс Старт

Редакция позволяет присоединиться только к 1 акции



Сотбит: Маркетплейс Стандарт

Редакция позволяет присоединиться к нескольким акциям одновременно



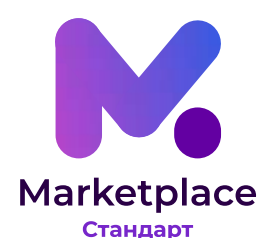
Сотбит: Маркетплейс Бизнес

Редакция позволяет присоединиться к нескольким акциям одновременно

Акции партнера

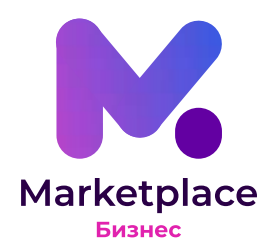
Платформа предоставляет возможность поставщикам и партнерам самостоятельно создавать акции.

Различия редакций:



Сотбит: Маркетплейс Стандарт

Можно создать только одну активную акцию



Сотбит: Маркетплейс Бизнес

Редакция позволяет создать неограниченное число акций

MARKETPLACE

Товар Search

Личный счет 440.000 Р

En Золотой Victoria

Главная / Добавить товар

Главная - Мои скидки

Добавить акции

Навигация

Категория

Название	Условия	Период действия	Купон	
Холодильники по скидке	15%	02.01.2024–01.02.2024	ХОЧУСКИДКУ	
Распродажа туфель	15%	31.12.2023–02.01.2024	КЛАССНЫЕ ПОКУПКИ	
Сервисы для молодоженов	15%	10.05.2023–10.05.2024	СВАДЬБА	
Велосипеды	2%	18.04.2024–19.05.2024	УЧАСТВОВАТЬ	
Раздаем даром	15%	01.01.2023–01.01.2024	ХАЛЯВА	

Разработано компанией "Сотбит"

Купоны

Платформа позволяет поставщику выписывать купоны для своих клиентов.

The screenshot displays the Sotbit Marketplace interface for configuring a coupon. The top navigation bar includes the Marketplace logo, a search bar, a personal account balance of 440,000 RUB, and user information for Victoria. The main content area is titled "Главная - Список пополнений" and features a sidebar with navigation options like "Главная", "Товары", "Заказы", and "Акции". The "Акции" section is active, showing a "Моя акция" configuration form. A modal window titled "Настроить купон" is open, allowing the user to set the coupon type (e.g., "Многоразовый"), name, quantity (50), and discount value (20%). A "Сгенерировать купон" button is highlighted with a hand cursor. A callout box in the bottom right corner states: "Только в редакции Сотбит: Маркетплейс Бизнес".

Статистика по акции

Поставщик может посмотреть статистику по каждой из своей акции.

MARKETPLACE

Товар Search

Личный счет 440.000 ₺






En Золотой Victoria

Главная / Добавить товар

← Главная - Распродажа Скачать отчет

12.03.2024-12.04.2023

Статус акции	Товаров в акции	Условия	Всего продано товаров	Всего продано на сумму
Активна	5	Все по 10 000 ₺	232, шт	2 320 000 ₺

Название	Цена до акции, ₺	Цена по акции, ₺	Продано товаров, шт	Продано товаров на сумму, ₺
 Tinder Backpack Артикул: 1346357346	12 540	10 000	12	120 000
 Day Hiker Pinnacle 31L Backpack Артикул: 0573473	11 800	10 000	46	460 000
 Lunch Sack Артикул: 1242352364	10 500	10 000	64	640 000
 Covert Jacket Артикул: 1346324456	15 600	10 000	32	320 000
 Day Hiker Pinnacle 31L Backpack Артикул: 123522355	14 000	10 000	78	780 000

Навигация

- Акции
- Акции Маркетплейса
- Акции поставщика
- Статистика

Разработано компанией "Сотбит"

Выгрузка статистики в excel

Платформа позволяет выгрузить всю необходимую статистику по акциям для ее дальнейшего анализа.

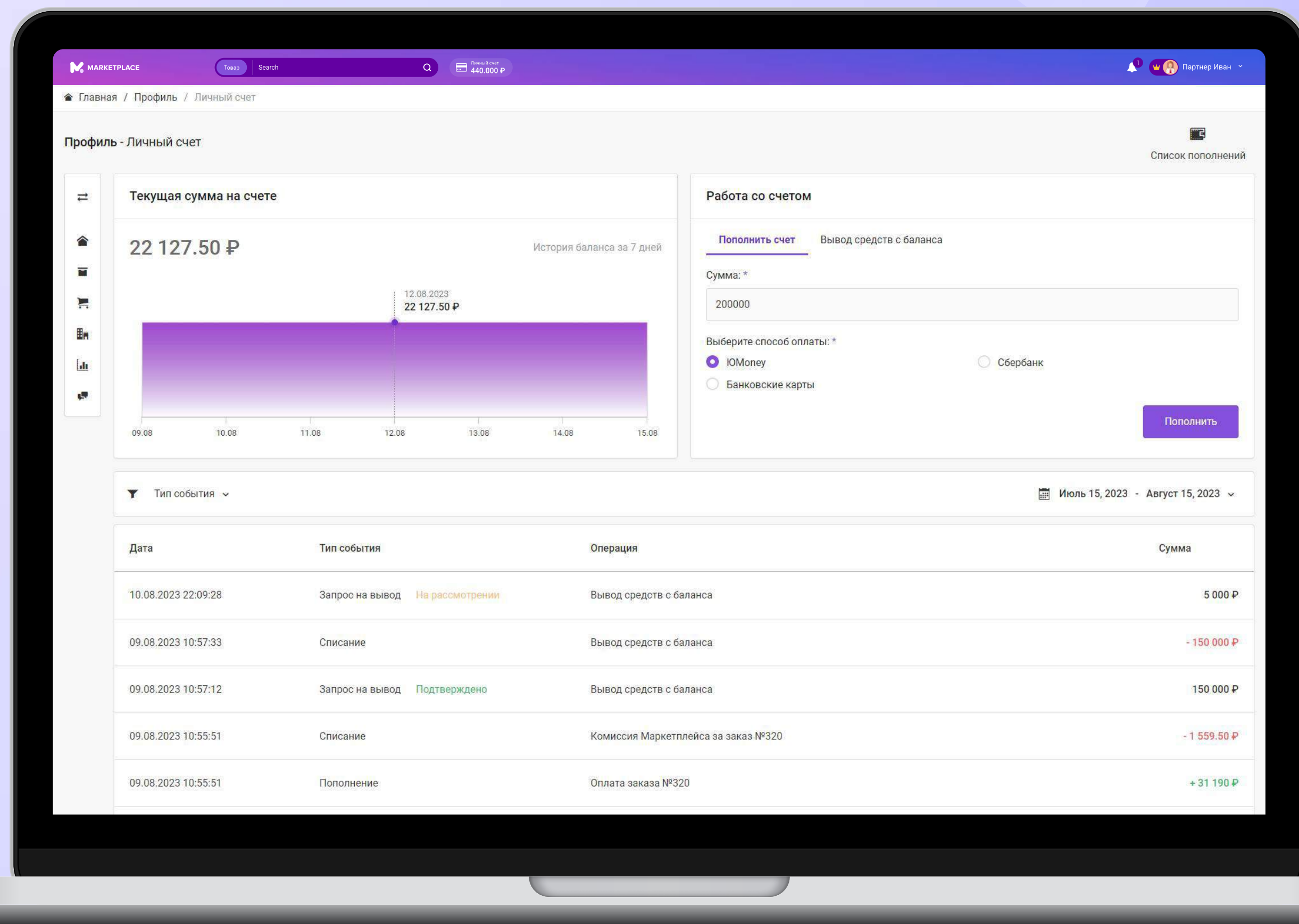
The screenshot displays the 'MARKETPLACE' interface. At the top, there is a navigation bar with 'Товар' and 'Search' buttons, a balance of 440.000 ₺, and user information for 'Victoria'. The main content area is titled 'Главная - Распродажка' and includes a sidebar with navigation options like 'Главная', 'Товары', 'Импорт товаров', 'Заказы', 'Логистика', 'Комиссии', 'Реклама', 'Аналитика', 'Акции', 'Ранжирование товаров', and 'Техническая поддержка'. The 'Акции' section is active, showing a summary for 'Распродажка' with 5 active items and 232 units sold. A table lists the items with columns for 'Название', 'Цена до акции, ₺', 'шт', and 'Продано товаров на сумму, ₺'. A large green Excel icon is overlaid on the table, and a 'Скачать отчет' button is visible in the top right corner of the table area.

Название	Цена до акции, ₺	шт	Продано товаров на сумму, ₺
Tinder Backpack Артикул: 1346357346	12 540	10 000	120 000
Day Hiker Pinnacle 31L Backpack Артикул: 0573473	11 800	10 000	460 000
Lunch Sack Артикул: 1242352364	10 500	10 000	64 000
Covert Jacket Артикул: 1346324456	15 600	10 000	32 000
Day Hiker Pinnacle 31L Backpack Артикул: 123522355	14 000	10 000	78 000

Только в редакции Сотбит:
Маркетплейс Бизнес

Управление финансами

Функционал позволяет поставщикам управлять личным счетом, производя пополнения и вывод средств прямо через платформу, отслеживать динамику изменений актуального баланса и сопоставлять ее с историей движения финансов для получения прозрачной отчетности.



Возможности:

Контроль текущего баланса

1

Пополнение/вывод средств

2

Полная история финансовых движений

3

Сплитование платежей

Платформа позволяет производить разделения платежей по поставщикам, чьи товары участвуют в заказе.

После оплаты заказа покупателем денежные средства попадают на расчетные счета поставщиков, а информация об их перечислении отображается в личном кабинете партнера.

Сплитование платежей происходит с помощью банка **Точка**.

Профиль - Профиль пользователя

Навигация

- Главная
- Товары
- Заказы
- Реклама
- Техническая поддержка

Профиль партнера

Название поставщика*

Тип плательщика*

ИНН*

Телефон

E-mail

Логотип

Расширения: jpg, png, svg

Баннер

Расширения: jpg, png, svg

Номер счета*

БИК счета*

КПП*

Личные данные

Имя:

E-Mail:*

Новый пароль:

Пароль должен быть не менее 6 символов длиной.

Подтверждение пароля:

Аватар:

Сохранить

Внешние сервисы

Использовать вывод платежей ООО "Банк Точка"

Расчетный счет должен быть не в ТочкаБанке, Банк Открытие, и QIWI

Договор оферты

Точка
банк для предпринимателей

Аналитика

Личный кабинет поставщика позволяет анализировать данные по заказам и продажам. Отчёты помогают грамотно спланировать ценообразование и поставки товара, вовремя убрать неходововые товары и пополнить запас лидеров продаж.

Инструменты аналитики Сотбит: Маркетплейс:

Статистика заказов

1

Анализ продаж товаров

2

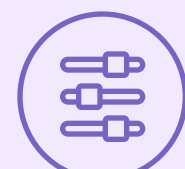
Продажи

3

Возможности:



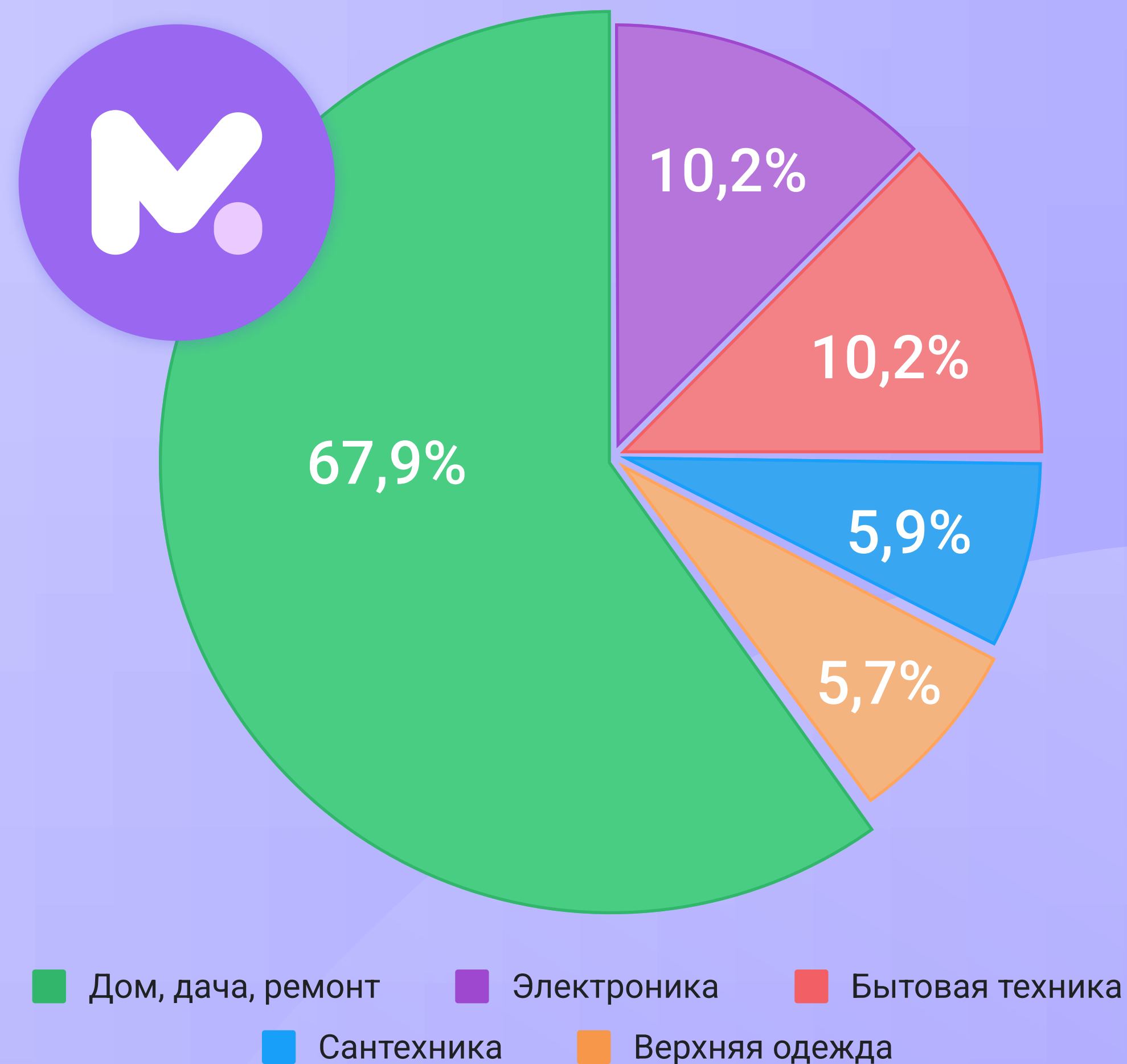
Выбор любого отчётного периода



Фильтры по статусам заказов и категориям товаров



Загрузка отчётов в excel



Статистика заказов

Платформа позволяет отслеживать статистику заказов, оформленных покупателями, за отчётный период. Он может быть как заданным определённо (неделя, месяц, квартал), так и произвольным.

Поставщик видит оформленные за это время заказы, их сумму и статус, данные по отгрузке, оплате и отмене.

MARKETPLACE

Товар Search

440

Главная / Сумма заказов

Сумма заказов

Навигация

Отмена заказа

Оплата заказа

Отгрузка заказа

Да

Нет

Дата	Сумма по заказу	Статус заказа	Отгружен заказ	Оплата заказа	Июнь 1, 2023 - Июнь 15, 2023
14.06.2023	101 350 Р		1	2	0
Заказ #85 Внутренний номер: 46	61 360 Р	Принят, ожидается оплата	Нет	Да	Нет
Заказ #81 Внутренний номер: 45	39 990 Р	Принят, ожидается оплата	Да	Да	Нет
12.06.2023	4 800 Р		1	1	0

Скачать отчет

Май 1, 2023 - Май 31, 2023

© Сотбит 2013-2023

Тех.поддержка

Анализ продаж товаров

Сотбит: Маркетплейс даёт возможность собирать статистику по товарным позициям: продавец устанавливает отчётный период и получает информацию по продажам товаров в заданный временной отрезок.

Итоговые данные группируются по категориям: количество проданных и отменённых товаров, общая сумма продаж со скидкой и без неё.

MARKETPLACE Товар Search 440.000 P Личный счет

Партнер Иван

Главная / Заказано товаров

Заказано товаров

Скачать отчет

Категория Категория

Май 16, 2023 - Июнь 16, 2023

Категория	Продано товаров	Отменено товаров	Сумма продажи со скидкой	Сумма продажи без скидки
Видеокарты	2	0	101 350 P	101 350 P
Видеокарта GIGABYTE GeForce GTX 1080 Артикул: 633214	1	0	39 990 P	39 990 P
Видеокарта GIGABYTE GeForce RTX 2080 Артикул: 642251	1	0	61 360 P	61 360 P
Наушники	4	0	4 800 P	4 800 P

Аналитика

Заказы

Товары

Продажи

Техническая поддержка

Ранжирование товаров

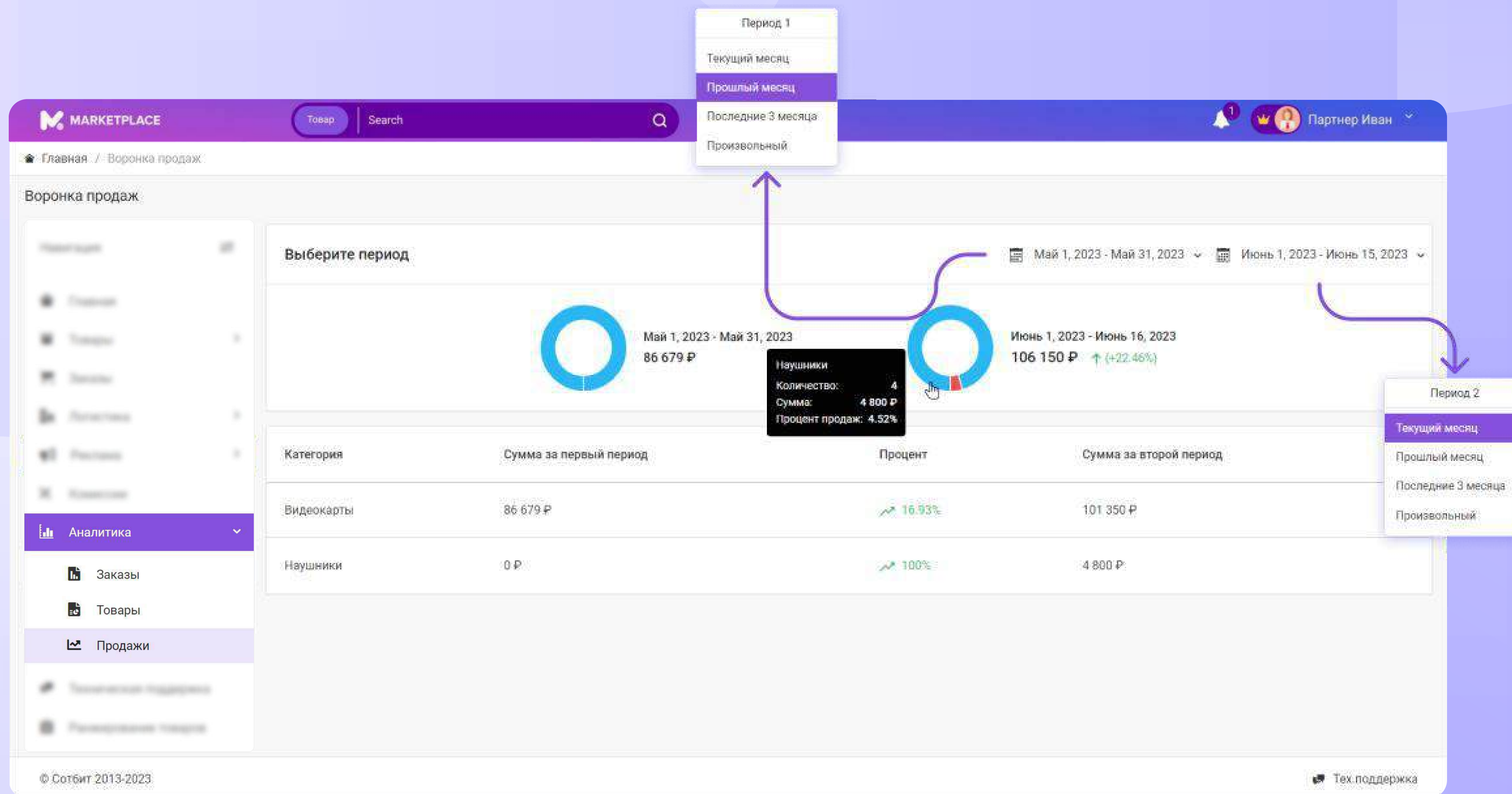
© Сотбит 2013-2023

Тех.поддержка

Продажи

Инструмент «Продажи» собирает данные по продажам товаров за два выбранных отчётных периода (месяц, квартал) и проводит сравнение между ними.

Результат анализа выводится в виде диаграмм, сегменты которых обозначают отдельную товарную категорию.



Блок технической поддержки

Если у партнера возникает какой-либо вопрос при работе с маркетплейсом, он может создать обращение, которое сразу же направится ответственным специалистам.

🕒 **Время работы:** пн-пт 10:00 - 18:00

🕒 **Время ответа на сообщение:** до 8 рабочих часов

Фильтр + поиск 🔍

Индикатор	ID	Заголовок	Изменено	Кто изменил	Сообщений
🟡	63	Вопрос по срокам модерации	12/23/2022 05:30:05 pm	[186] Михаил Партнер	1
🟢	62	Вопрос по срокам модерации	12/22/2022 10:51:16 am	[186] Михаил Партнер	3

ВСЕГО: 2 СТРАНИЦЫ: 1 < ПРЕДЫДУЩАЯ СЛЕДУЮЩАЯ >

- 🔴 - последний раз в обращении писал сотрудник техподдержки
- 🟡 - последний раз в обращении писал клиент техподдержки (вы не ответственный)
- 🟢 - последний раз в обращении писали вы
- 🟡 - обращение закрыто

Обращение

Источник / От кого: Павел Кравцов (pavelkravcov@sotbit.ru) Создано: 23.12.2022 17:30:03 Павел Кравцов (pavelkravcov@sotbit.ru)

Изменено: 05.01.2023 11:27:57 Павел Кравцов (pavelkravcov@sotbit.ru) Уровень поддержки: По умолчанию

Клиент: Павел Кравцов | 23.12.2022 17:30:03

Возникли проблемы с заказом №1
Недостача товара на складе, не могу отправить посылку клиенту

Сотрудник тех.поддержки: Администратор | 26.12.2022 14:06:13

Добрый день
Передали клиенту сообщение о невозможности отправить товар
Ждем подтверждение отмены заказа

Клиент: Павел Кравцов | 23.12.2022 17:30:03

Спасибо, ждём подтверждения.

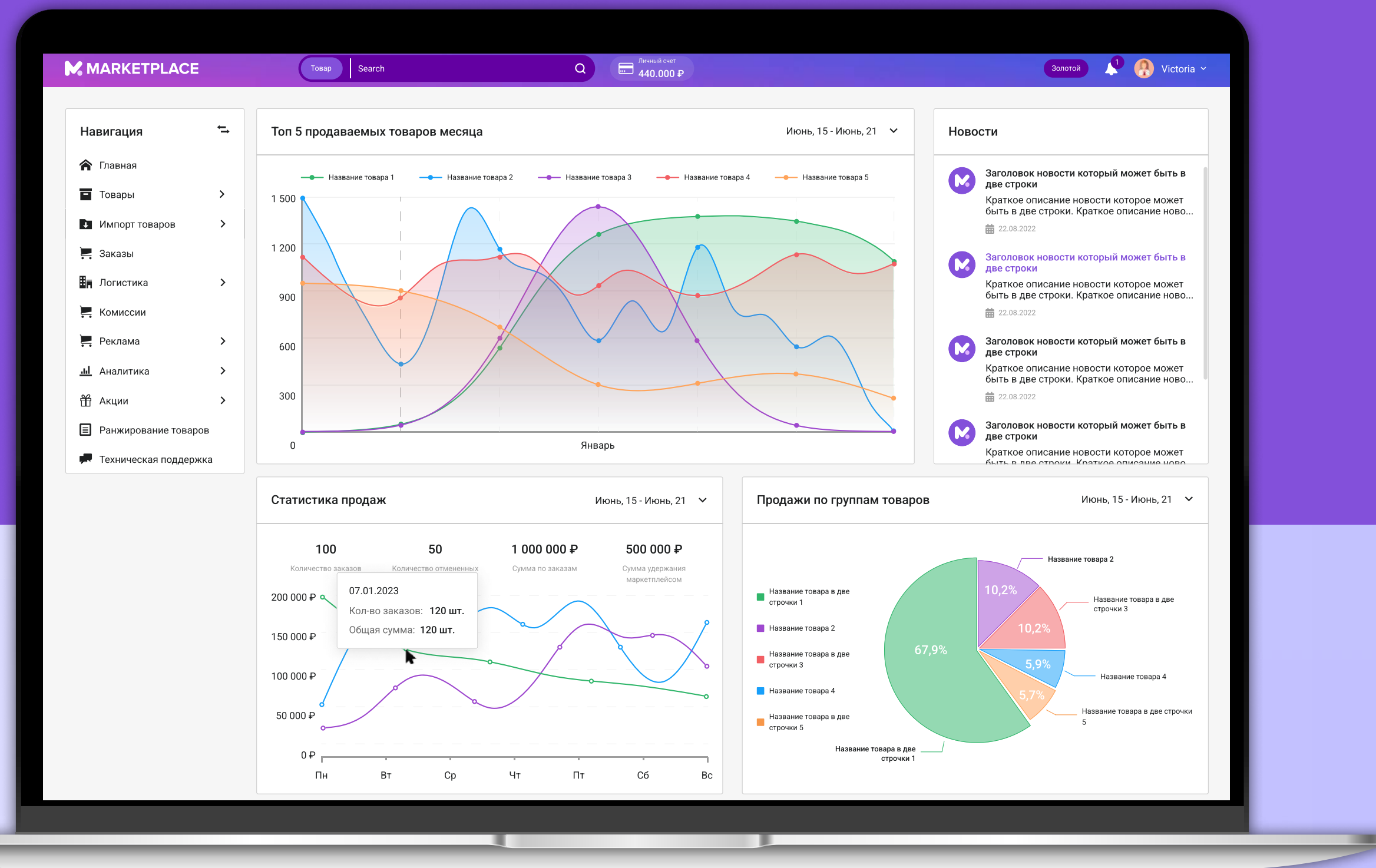
Заголовок * Проблемы с заказом №1

Категория Выберите вариант...

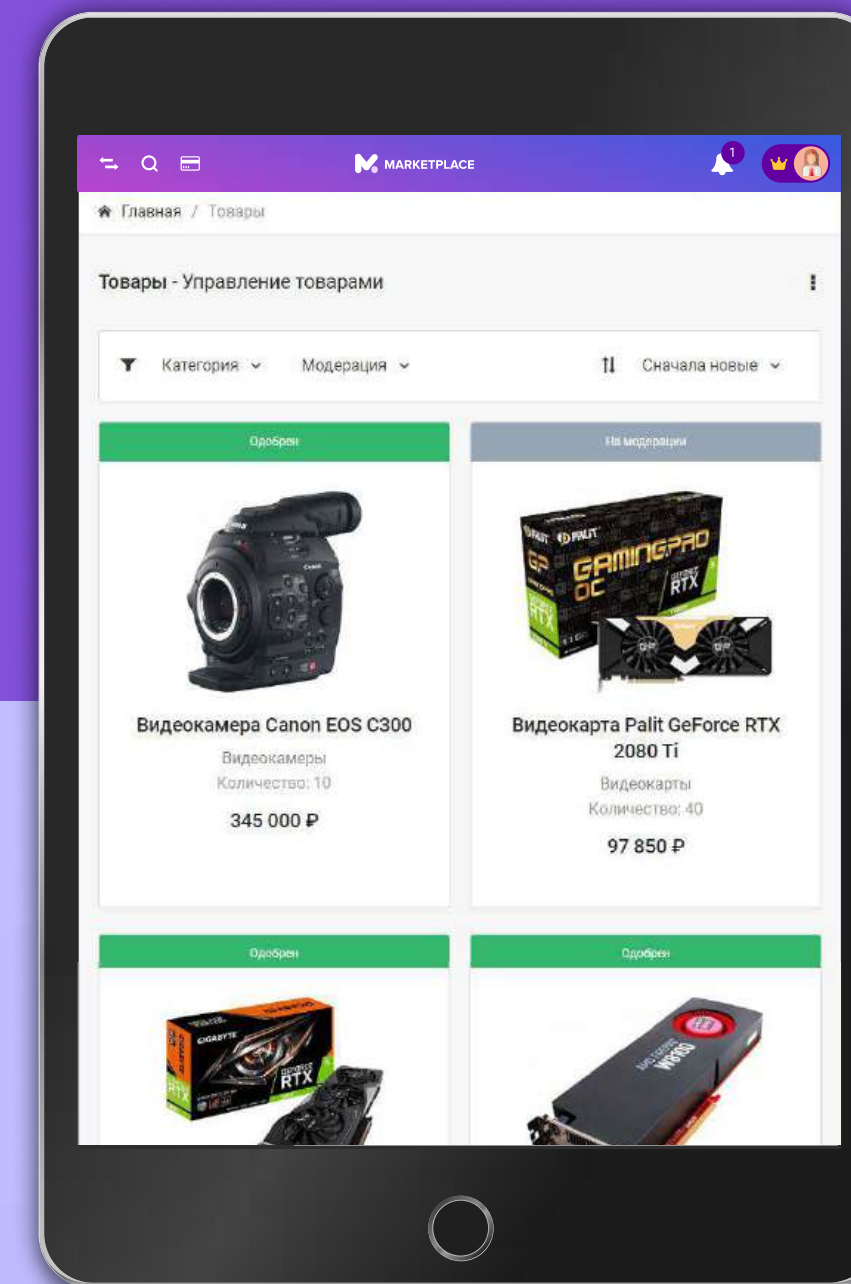
Мобильная версия кабинета

Маркетплейс корректно отображается на любых мобильных устройствах и планшетах, подстраиваясь под разрешение устройства.

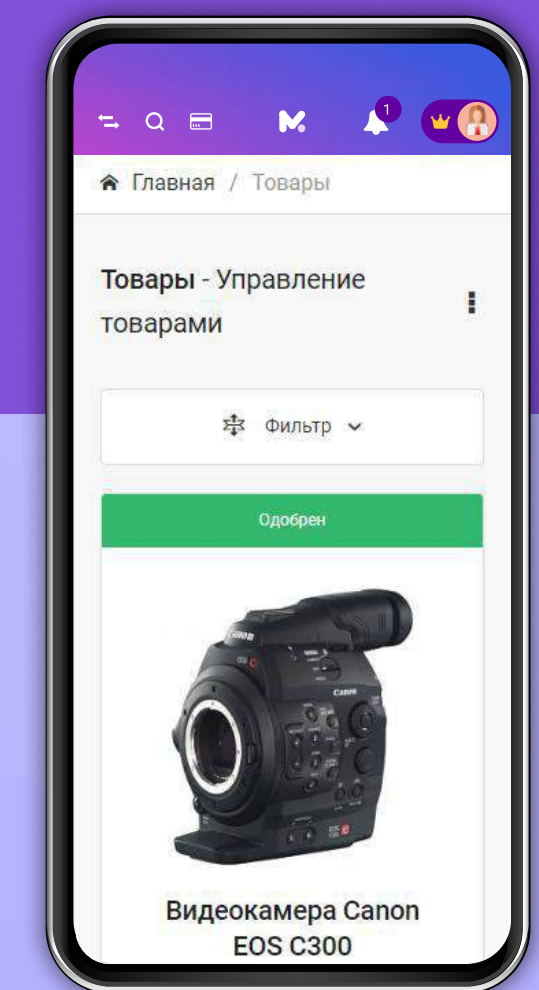
1920 x 1080



768 x 1024

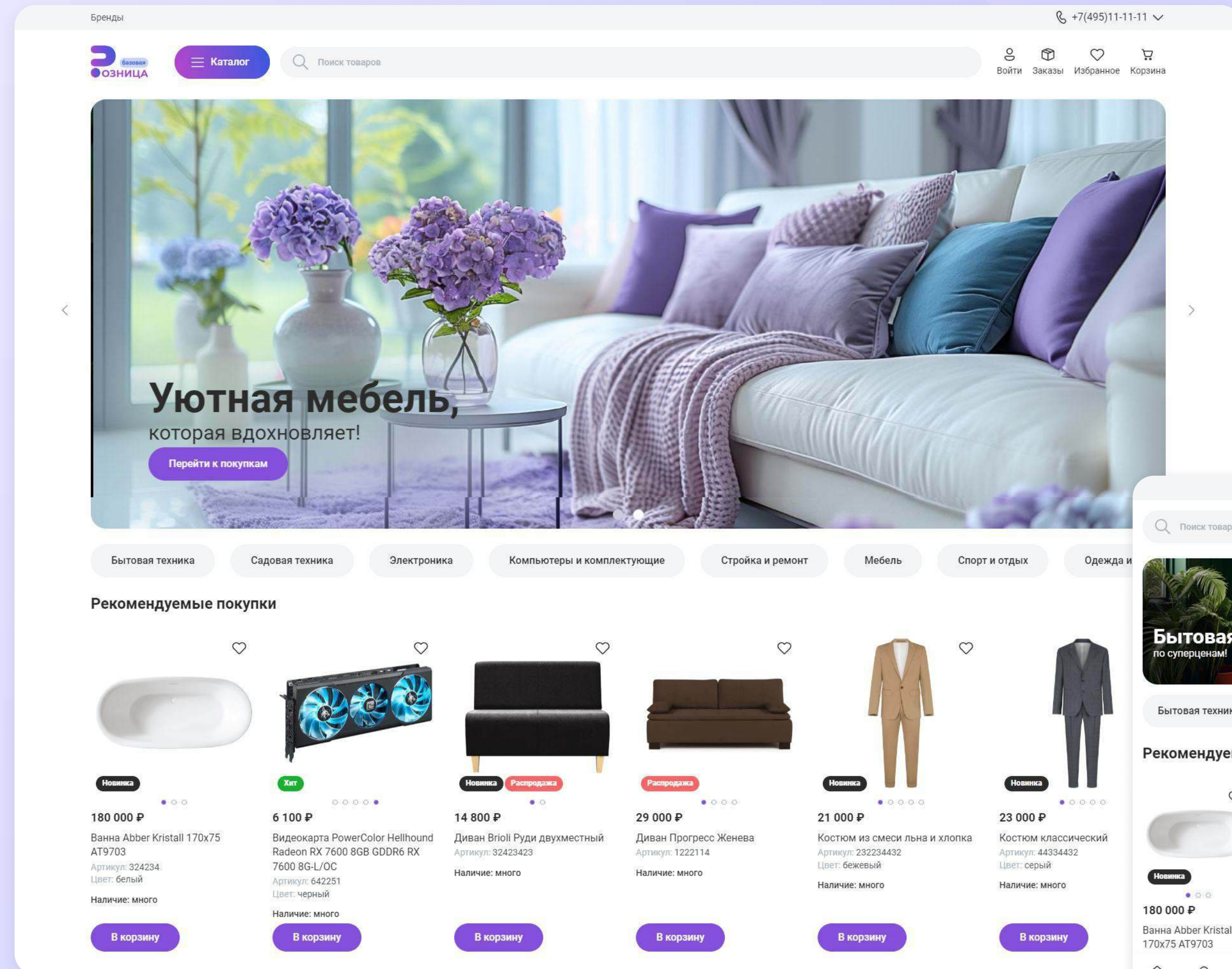


320 x 480



Публичная витрина

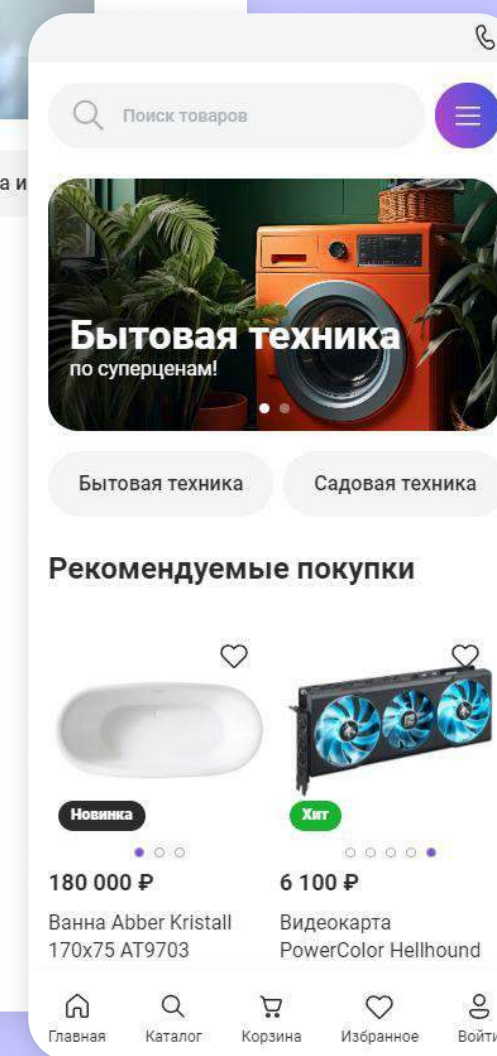
В качестве публичной витрины используется готовый шаблон **Сотбит: Розница**



Главная

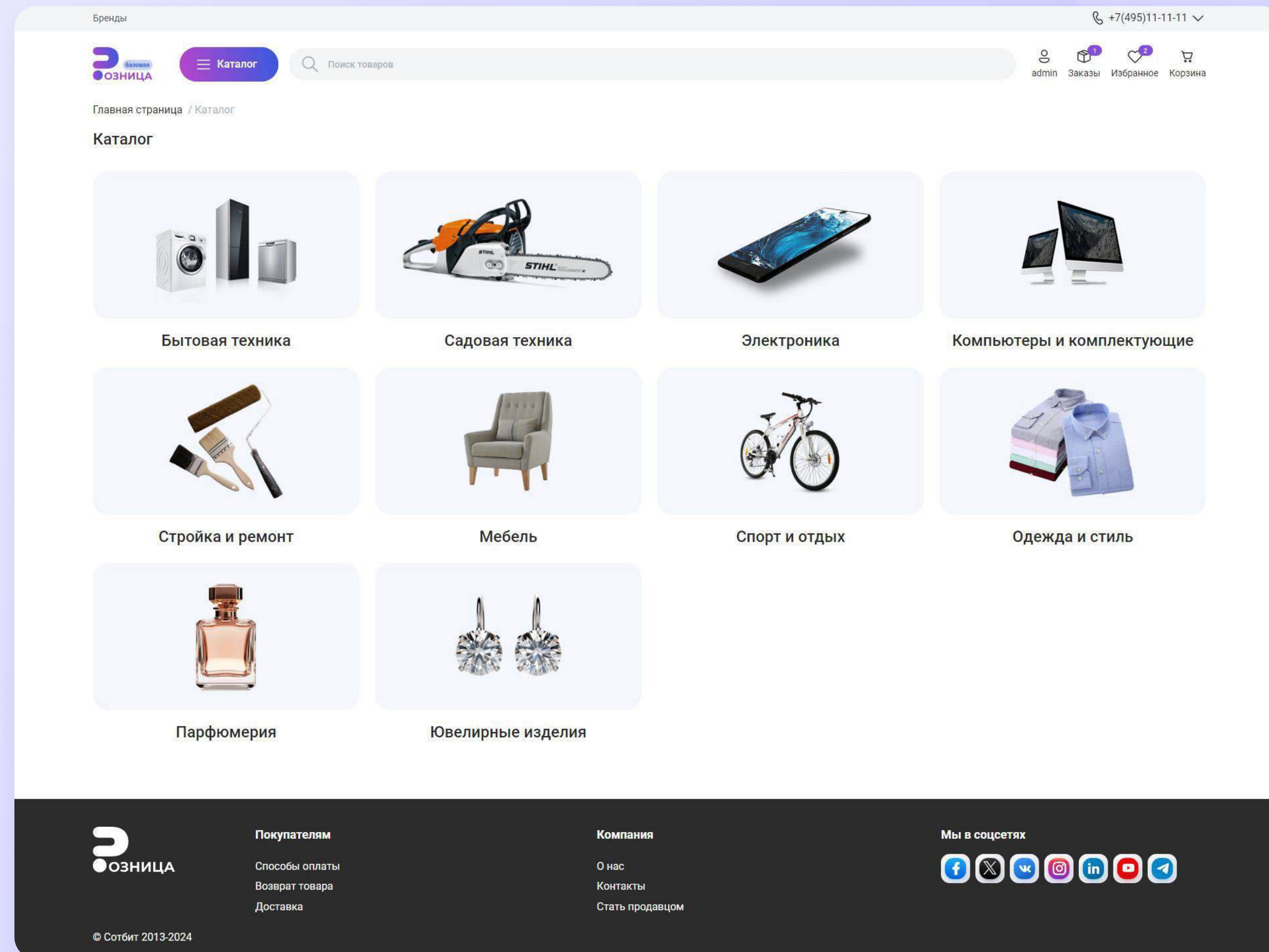
Главная страница представляет собой привлекательное современное решение, информативное и удобное для пользователей, чтобы стимулировать их к дальнейшему изучению ассортимента и совершению покупок.

Центральное место занимает баннер. Это самое удачное место для того, чтобы информировать посетителей об акциях, скидках, новостях компании. А ниже блок "Рекомендуемые товары". Публикуя те или иные товары на главной странице можно стимулировать просмотры, а значит и покупки именно тех позиций, которые наиболее выгодны в данный момент.

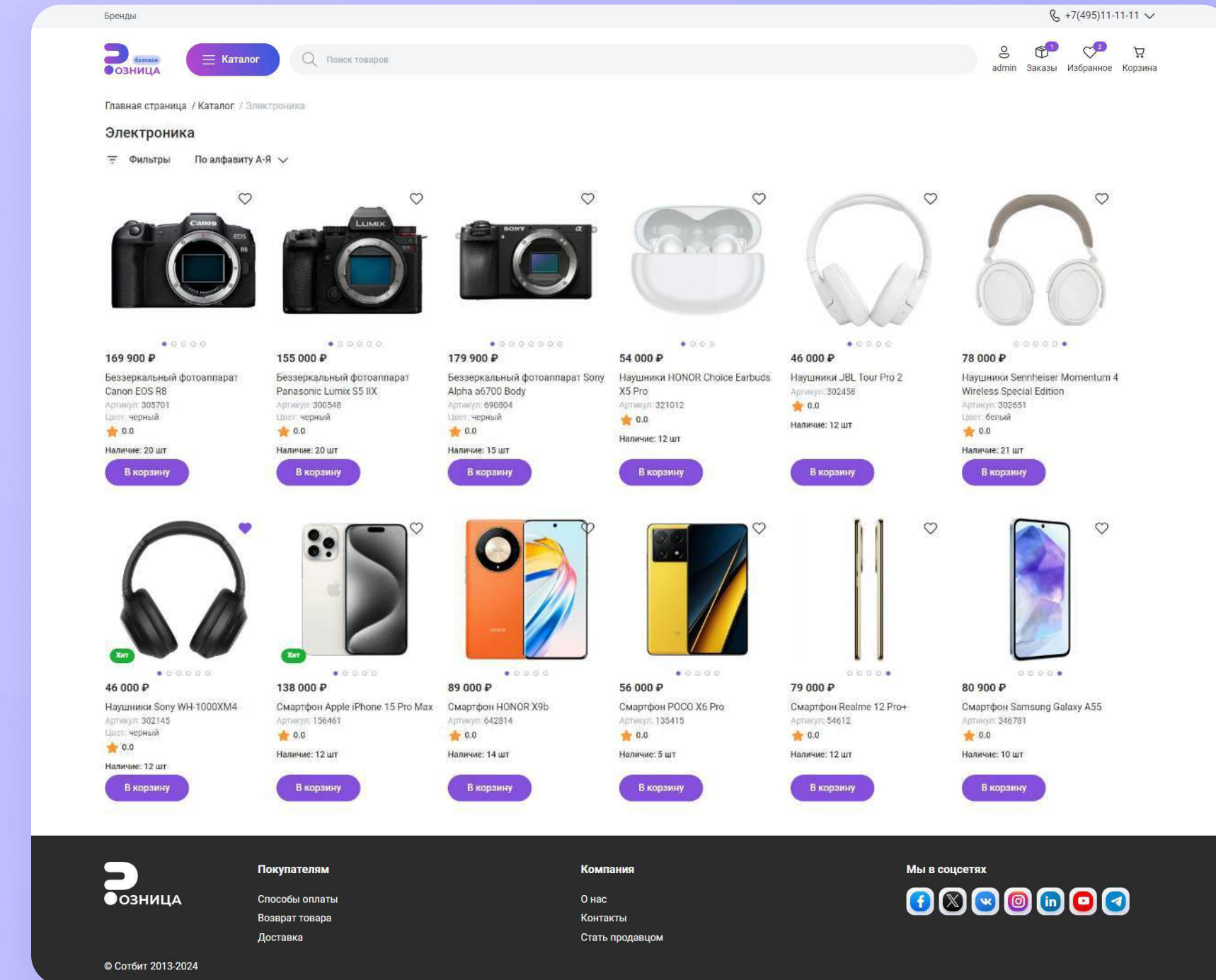


Каталог

Каталог представляет собой структурированный по разделам перечень товаров. Он включает в себя информацию о каждом товаре, такую как название, описание, цена, наличие, артикул и другие характеристики, облегчая тем самым поиск и выбор товаров для покупателей.



Каталог товаров — мощный инструмент для управления предложением товаров и улучшения опыта покупателей. Каталог также помогает организовать и контролировать запасы.



Детальная карточка

Детальная карточка товара — это страница интернет-магазина, которая предоставляет подробную информацию о конкретном продукте. Она включает в себя не только основные данные, такие как название, цена, фотографии и описание, но и дополнительные детали — характеристики товара, отзывы покупателей, информацию о способах доставке и возврате.

Бренды +7(495)11-11-11

ОЗОН.РУ Каталог Поиск товаров admin Заказы Избранное Корзина

Главная страница / Каталог / Электроника / Смартфон Apple iPhone 15 Pro Max

Смартфон Apple iPhone 15 Pro Max Белый

Новинка Хит Распродажа

0.0 0

138 000 ₽

Цвет: Белый Серебристый Черный

Объем встроенной памяти телефона, Гб:

[В корзину](#)

Наличие: 12 шт

Описание

Смартфон Apple iPhone 15 Pro Max
Apple iOS, экран 6.7" OLED (1290x2796) 120 Гц, Apple A17 Pro, камера 48 Мп, аккумулятор 4422 мАч, 1 SIM (nano-SIM/eSIM), влагозащита IP68

Характеристики

Производитель: Apple
Артикул: 156461
Тип ОС: IOS
Количество SIM-карт: 2
Бренд: Apple
Размер оперативной памяти, Гб: 2
Диагональ экрана, дюйм: 5.8 дюйм.
Разрешение экрана: 2K
Процессор: Apple A17 Pro
Количество камер: 3
Артикул: 14411513

Низкие цены
Широкий ассортимент товаров по ценам, доступных каждому.

Работаем в регионах
Быстрая и надежная доставка, где бы вы ни находились.

Оплата картами
Оплачивайте покупки банковской картой без комиссий.

Смартфон Apple iPhone 15 Pro Max Белый

Розничная цена: **138 000 ₽** ~~138 000 ₽~~ -0%

Выберите характеристики:

Цвет: Белый Серебристый Черный

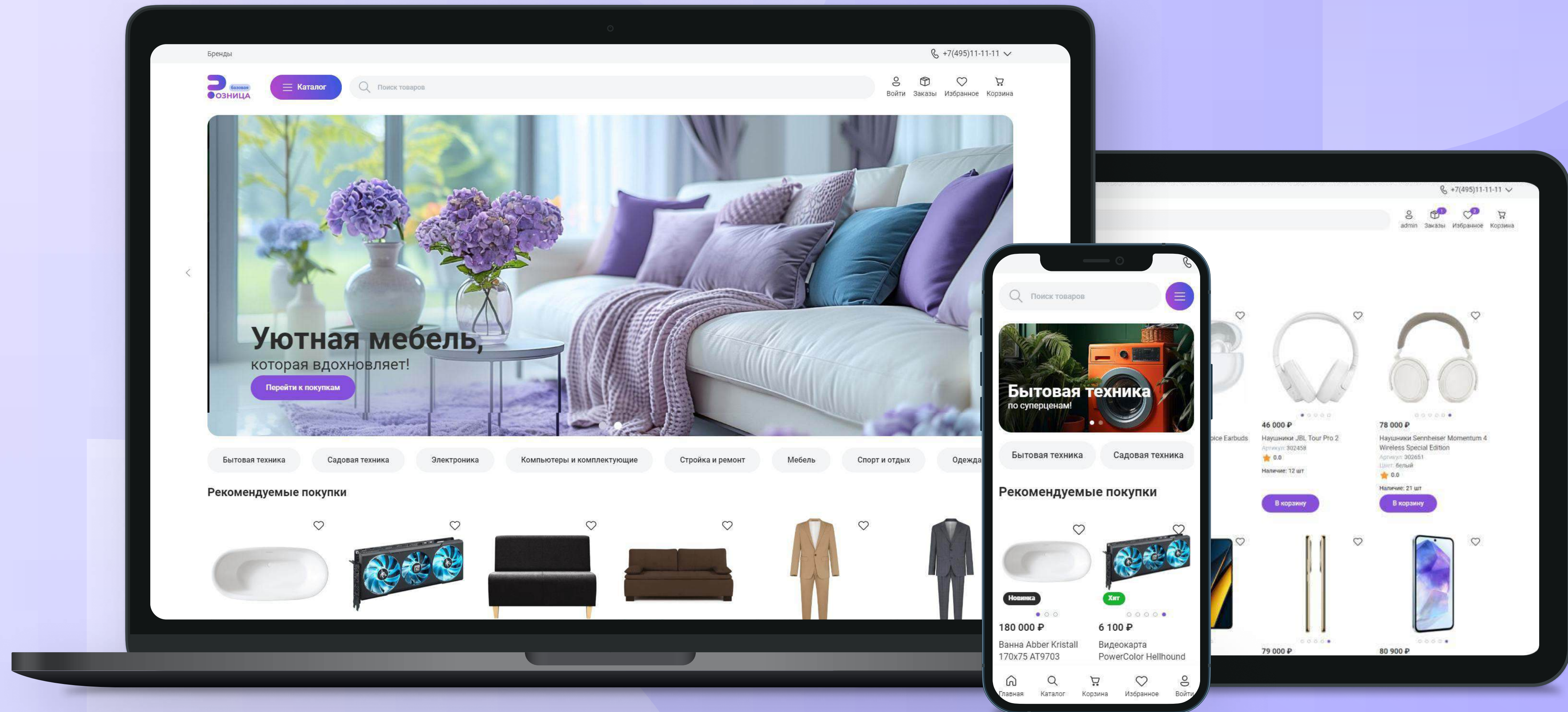
Объем встроенной памяти телефона, Гб:

Хит

138 000 ₽ [В корзину](#)

Мобильная версия

Публичная витрина **Сотбит: Розница** легко адаптируется под любое разрешение устройств



Внедрение под ключ

Предоставляем полный пакет услуг по внедрению и запуску собственного маркетплейса

✓ Аналитика

✓ Написание ТЗ

✓ Установка

✓ Базовая настройка

✓ Разработка уникального дизайна

✓ Доработки

✓ Интеграция с 1С

✓ Интеграция с Битрикс24

✓ Интеграция со сторонними сервисами

✓ Тестирование

✓ Обучение

Внедрение под ключ

При внедрении проекта участвует следующая команда:



Аккаунт-менеджер



Проджект-менеджер



Аналитик



Разработчик



IT интегратор



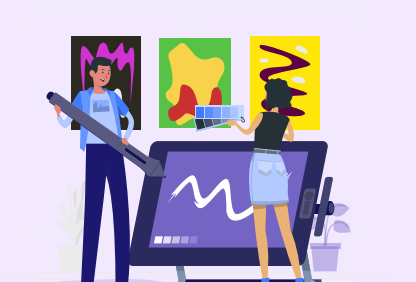
IT-программист



Тестировщик



Системный администратор



Дизайнер

Каждый технический сотрудник отдела [сдаёт обязательный экзамен](#) и [получает сертификат компетенции от IT-Битрикс](#). Это позволяет нам обеспечить высокое качество разработки и внедрения проектов

Бесплатная тех.поддержка

Бесплатная техническая поддержка по установке и настройке Сотбит: Маркетплейс оказывается как ДО, так и ПОСЛЕ приобретения решения.



В рамках бесплатной ТП предоставляется следующий спектр услуг:

Установка

1

Настройка

2

Консультационная поддержка

3

Документация

Полная и всегда актуальная документация на Сотбит: Маркетплейс поможет разобраться со всеми особенностями и нюансами его внедрения.



Онлайн-презентация

Совершенно бесплатно проведем онлайн-презентацию готовой платформы Сотбит: Маркетплейс и ответим на все интересующие вопросы.



Контакты

Свяжитесь с нами удобными вам способами.

По телефону:



+7 (495) 401-74-67

По почте:



sale@sotbit.ru

или с помощью соц.сетей, мессенджеров и онлайн-чата на нашем сайте:



Онлайн-чат:

<https://bitrix24.sotbit.ru/online/chat/>



Вконтакте:

<https://vk.com/sotbit>



Телеграм:

<https://t.me/sotbit>